



خادم الحرمين الشريفين
الملك عبدالله بن عبدالعزيز آل سعود



صاحب السمو الملكي
الأمير سلطان بن عبدالعزيز آل سعود

٠٩ مجلس الإدارة

٠٦ مؤشر الأداء الرئيسي

٠٨ المعالم السنوية

المحتويات

معلومات الشركة ٢٣

كلمة الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب ١٢

كلمة رئيس مجلس الإدارة ١٠

القوائم المالية الموحدة وتقرير مراجعي الحسابات ٢٥

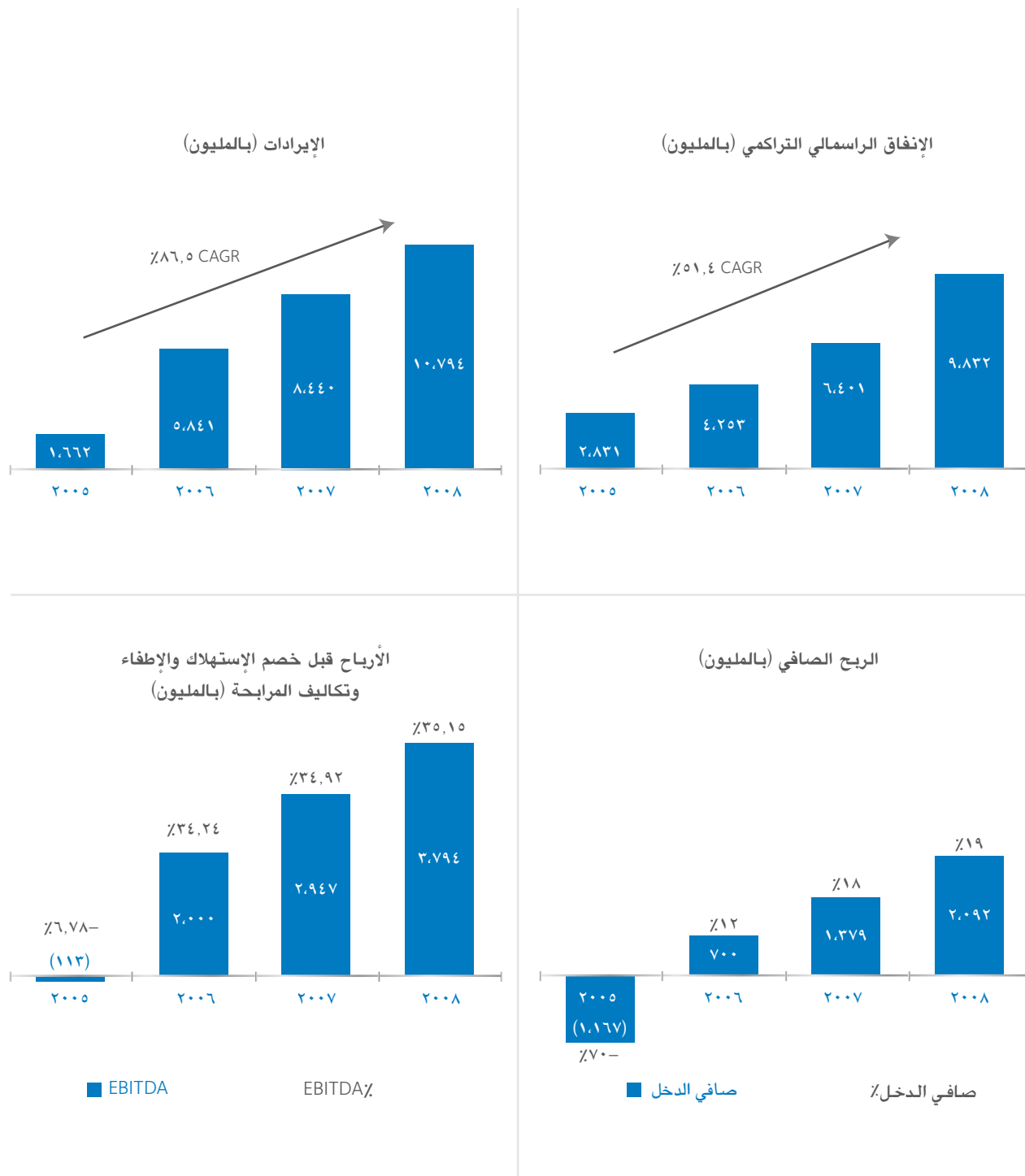
نشاطات الشركة ١٥

التقرير السنوي

٢٠١٨

نجاحات تستمر

مؤشر الأداء الرئيسي



نسبة التغير %	الربح من العمليات التشغيلية		
	٢٠٠٧	٢٠٠٨	
	غير موحدة	موحدة	
%٢٨	٨,٤٤٠	١٠,٧٩٤	إيرادات الخدمات
%٢٦	(٣,٧٧٩)	(٤,٧٧٣)	تكلفة الخدمات
%٢٩	٤,٦٦١	٦,٠٢١	إجمالي الربح
%٢٧	(٦٤١)	(٨١٦)	مصاريف بيع وتسويق
%٣١	(١,٠٧٣)	(١,٤١١)	مصاريف إداريه وعمومية
%٢٩	٢,٩٤٧	٣,٧٩٤	الأرباح قبل خصم الإستهلاك والإطفاء وتكاليف المراجعة
	%٣٤,٩٢	%٣٥,١٥	الأرباح قبل خصم الإستهلاك والإطفاء وتكاليف المراجعة الإسلامية %
%٢٦	(١,٠٣١)	(١,٢٩٨)	الإستهلاك و الإطفاء
%٣٠	١,٩١٦	٢,٤٩٦	الربح من العمليات التشغيلية
	%٢٢,٧٠	%٢٣,١٢	الربح من العمليات التشغيلية %
%٢١-	(٥٥٦)	(٤٣٨)	مصاريف تمويله
	٣,٤٨	٥,٧٨	عدد مرات تغطية المصاريف التمويلية
%٥-	٤٣	٤١	إيرادات أخرى
%٥٠	١,٤٠٣	٢,٠٩٩	الربح قبل الزكاة
%٧٠-	(٢٤)	(٧)	الزكاة
%٥٢	١,٣٨٠	٢,٠٩٢	الربح الصافي للفترة
%٣	%١٦,٣٥	%١٩,٣٨	الربح الصافي %
%١١٠	٢٥٠	٥٢٥	توزيعات الأرباح

التدفقات النقدية		
٢٠٠٧	٢٠٠٨	
٢,٣٢٠	٣,٥٤٦	صافي النقد الناتج من الأنشطة التشغيلية
(٢,٠٤٥)	(٥,٥٨٣)	صافي النقد المستخدم في الأنشطة الإستثمارية
(١١٩)	٢,٥٨٦	صافي النقد الناتج من الأنشطة التمويلية

مؤشرات الأداء		
٢٠٠٧	٢٠٠٨	
%٦٠	%٥٠	نسبة الرفعة المالية
٨,٢١٩	٨,٥٢٦	صافي الدين
٢,٨	٢,٢	صافي الدين / الأرباح قبل خصم الإستهلاك والإطفاء وتكاليف المراجعة (EBITDA)
%١٣٩	%٨٧	صافي الدين / حقوق المساهمين
١٠,٢	٨,٠	قيمة المؤسسة / الأرباح قبل خصم الإستهلاك والإطفاء وتكاليف المراجعة (EBITDA)
%١٨	%٢٥	نسبة توزيعات الأرباح
٠,٥	٠,٧٥	توزيعات الأرباح للسهم

المعالم السنوية

٢٠٠٤

- حصلت موبايلي على ترخيص المشغل الأول لـ 3G وترخيص المشغل الثاني للهاتف المتحرك.
- أنجزت صفقة التمويل الإسلامي بقيمة ٢,٣٥ مليار دولار أمريكي.
- بدأت في إنشاء شبكة GSM.
- تم طرح ٢٠ مليون سهم من أسهم موبايلي للإكتتاب العام، وقد زادت قيمة الإكتتاب ٥١ مرة عن قيمة الأسهم المعروضة.

٢٠٠٥

- تم إطلاق اسم (موبايلي) كأسم تجاري.
- تم توقيع اتفاقية لاستخدام شبكة الاتصالات السعودية.
- أطلقت موبايلي شبكة GSM تجارياً في ٣٢ مدينة وبلدة (متطلبات الترخيص ٧ مدن فقط)، واستطاعت تغطية ٧٩,٢٪ من إجمالي المناطق المأهولة في المملكة.
- وصول عدد المشتركين إلى ما يزيد عن مليون مشترك.
- استطاعت موبايلي أن تحقق إيرادات قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء إيجابية.

٢٠٠٦

- إطلاق خدمة الجيل الثالث المتطور 3.5G لتكون الأولى في المملكة.
- تم إقامة شراكة إستراتيجية مع شركة الاتصالات المتكاملة وشركة بيانات الأولى لإنشاء شبكة الألياف البصرية بطول ١٢٦٠٠ كم.
- استطاعت موبايلي تحويل التدفق النقدي إلى تدفق إيجابي.
- عدد مشتركين موبايلي أكثر من ٦ مليون في نهاية السنة ويمثل ذلك ما يزيد عن ٣٠٪ من السوق.
- تغطية ٩٠٪ من المناطق المأهولة.
- موبايلي متوفرة في أكثر من ٣٦٠٠ نقطة مبيعات.

٢٠٠٧

- تضاعف صافي الربح - قبل خصم الزكاة ووصل مبلغ ١٤٠٤ مليون ريال سعودي (٣٧٤ مليون دولار أمريكي).
- نمى ربح السهم ٩٧,١٤٪ من ١,٤٠ ريال (٠,٣٧ دولار) إلى ٢,٧٦ ريال (٠,٧٤ دولار).

- تم الحصول على تمويل إسلامي بقيمة ١٠,٧٨ مليار ريال (٢,٨٧٥ مليار دولار) لتسديد القرض القصير الأجل وتمويل العمليات التشغيلية وتوسعة البنية التحتية بحيث كان نقطة بارزة في طريقة إعداد النمويل.
- أعلنت موبايلي عن خططها لاستثمار ١ مليار ريال إضافي (٢٦٧ مليون دولار أمريكي) لتعزيز شبكة 3.5G.
- تم توقيع مذكرة تفاهم للحصول على ٩٩,٩٪ من شركة بيانات الأولى، التي لديها ترخيص لبناء وإدارة شبكة بيانات اتصالات في المملكة العربية السعودية.
- أكثر من ٤٨٤٣ محطة أساسية منها ٩٩٣ قادرة على تشغيل الجيل الثالث المتطور 3.5G.
- وصول عدد المشتركين إلى ما يزيد عن ١١ مليون مشترك.

٢٠٠٨

- ازدياد صافي أرباح الشركة بنسبة ٥٢٪ عنها في العام ٢٠٠٧م.
- أول توزيع أرباح تمنحها الشركة إلى المساهمين عن العام المالي ٢٠٠٧م.
- انضمام موبايلي إلى اتحاد، لتوسيع الشبكة الوطنية للألياف البصرية دولياً.
- الاستحواذ على شركة بيانات الأولى، التي تمتلك ترخيصاً لتقديم خدمات البيانات، وكذلك على شركة (زاجل) المرخص لها بتقديم خدمات الإنترنت في المملكة.
- توقيع موبايلي اتفاقية حصرية للتجوال المحلي مع المشغل الجديد في سوق الاتصالات السعودي، شركة (زين) السعودية.
- وصف شبكة بيانات موبايلي (Mobile Data Network) بأنها أشد الشبكات ازدحاماً في العالم.
- اشتراك نحو ٣٠٠ ألف مشترك في خدمة الإنترنت المتحرك عالي السرعة (HSPA) خلال ١٨ شهراً فقط، وتغطية خدمات الجيل الثالث والنصف المطور (3.5G) لنحو ٧٠٪ من إجمالي سكان المملكة.
- انضمام نحو ٣,٨ ملايين مشترك جديد إلى قاعدة مشتركي موبايلي، على الرغم من دخول مقدم الخدمة الثالث.
- زيادة رأس مال الشركة ٢ مليار ريال (٥٣٣ مليون دولار أمريكي) في اكتتابٍ لاقى إقبالاً تجاوز حجم التغطية ٢,٣ مرة من حجم الزيادة في رأس المال.
- إنجاز أكثر من ٧٨٠٠ منفذ بيع، بما في ذلك الوكلاء.

مجلس الإدارة

عبدالعزیز بن صالح الصغیر (رئيس مجلس الإدارة)

حاصل على بكالوريوس في الهندسة المدنية من جامعة كانساس في الولايات المتحدة الأمريكية، ورئيس مجلس إدارة شركة عبدالعزیز الصغیر للإستثمار التجاري، وعضو الهيئة التنظيمية المشتركة للكهرباء وتوليدھا، وعضو اللجنة التنفيذية في شركة رنا للإستثمار.

إبراهيم بن محمد السيف

حائز على ماجستير في الإقتصاد من جامعة ساوثرن كاليفورنيا، الولايات المتحدة الأمريكية. مدير عام الإستثمار في مؤسسة التأمينات الإجتماعية، وعضو مجلس إدارة في شركة سافكو.

سعيد بن زقر

حائز على بكالوريوس في العلوم من جامعة لينفيلد - الولايات المتحدة الأمريكية، نائب رئيس شركة بن زقر.

خالد عمر الكاف (الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب)

حاصل على بكالوريوس هندسة الحاسب الآلي بمرتبة الشرف من جامعة جورج واشنطن في الولايات المتحدة، ولديه أكثر من ١٧ سنة من الخبرة في وظائف عليا في صناعة الاتصالات. عمل في فرنسا، واليابان والإمارات العربية المتحدة.

د. مازن إبراهيم حسونة

حائز على ماجستير ودكتوراه في التخطيط - جامعة تورنتو - كندا، وبكالوريوس في الهندسة المدنية من جامعة البترول والمعادن - المملكة العربية السعودية، الشريك التنفيذي لشركة مواخر للتنمية، شغل مناصب أكاديمية مرموقة في كندا والمملكة المتحدة.

محمد حسن عمران

حاصل على درجة الهندسة في الإلكترونيات والاتصالات من جامعة القاهرة في مصر، رئيس مجلس إدارة شركة اتصالات الإماراتية ورئيس مجلس إدارة شركة الثريا.

د. فهد عبدالله مبارك

حائز على درجة الدكتوراه في إدارة الأعمال من جامعة هيوستن - الولايات المتحدة الأمريكية، وهو المدير العام التنفيذي لمورغن ستانلي في السعودية.

سالم الشهران

حاصل على بكالوريوس في المحاسبة من جامعة الإمارات العربية المتحدة، المدير المالي العام لشركة اتصالات، ورئيس مجلس إدارة شركة زانتيل، وعضو مجلس إدارة في أتلانتك تيليكوم.

أحمد عبدالكريم جلفار

حائز على درجة البكالوريوس في الهندسة المدنية من جامعة غونزاغا واشنطن - الولايات المتحدة الأمريكية، مدير العمليات التشغيلية في شركة اتصالات، ومسؤول عن الأعمال الرئيسية في سوق الإمارات، وعضو مجلس إدارة في إي-فيجن وهي شركة تشغيل تلفزيون كابل في الامارات، عضو مجلس إدارة في أكاديمية اتصالات.

عبدالعزیز حمد بن عبدالعزیز الجميح

حاصل على درجة بكالوريوس في الهندسة المعمارية من جامعة الملك سعود، المملكة العربية السعودية، وحائز على درجة الماجستير في الإدارة العامة من جامعة كاليفورنيا، الولايات المتحدة الأمريكية. نائب الرئيس المساعد في شركة الجميح القابضة، رئيس مجلس إدارة شركة الحديد والفولاذ البحرينية. نائب رئيس مجلس الإدارة - Arcapita Bank - البحرين.



كلمة رئيس مجلس الإدارة

الرائدة في العالم، في سداد ديونها المتعلقة بقطاع الرهن العقاري وقطاع المشتقات.

بيد أن المملكة العربية السعودية كانت محصنة، إلى حد كبير، ضد ما وُصف بأنه «انهيار مالي عالمي»؛ حيث تتمتع المملكة بعوامل قوة كامنة في اقتصادها، منها احتياطات النقد الكبيرة التي تكونت على مر السنين، والالتزام إلى وضع المملكة بين أكثر دول تنافسية في العالم. وأود في هذا المقام أن أثنى على حكمة الجهات المختصة ونظرتها الثاقبة.

يسرني أن أقدم لكم التقرير السنوي للشركة وقوائمها المالية للسنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨م.

لقد شهدت السنة، في بدايتها، أداءً جيداً لمعظم الاقتصاديات في العالم، بما في ذلك المملكة العربية السعودية؛ إلا إن الربع الأخير من السنة شهد انتكاسات دولية هائلة، واسعة النطاق، خاصة في القطاعات المالية والصناعات الرئيسية؛ فتعثرت مؤسسات، كانت تحظى باحترام كبير، بما في ذلك بعض البنوك الكبرى والمؤسسات المالية

وقد نجحنا كذلك في ترتيب برنامج تمويل إسلامي بلغت قيمته ١,٥ مليار ريال سعودي (٤٠٠ مليون دولار أمريكي) لإتمام صفقة الاستحواذ على شركة بيانات الأولى لخدمات الشبكات. من خلال هذه العملية، ازدادت حصة الشركة في مشروع الشبكة الوطنية للألياف البصرية (SNFN) والتي تبلغ أطوالها ١٢ ألف كيلو متر، من ٣٣,٣ في المائة إلى ٦٦,٦ في المائة. كما استثمرنا في شركة زاجل، مقدم خدمات الإنترنت السعودي.

إن هذه المنجزات سوف تتيح لنا تقديم خدمات نوعية في مجال النطاق العريض، وسوف تساعد على فتح آفاق جديدة في هذا السوق، الذي يزداد نضجاً وتطوراً وتنافساً.

وبفضل الله أولاً، ثم بفضل هذه الأسس المتينة للشركة التي أرسيتها في شتى جوانب أعمالها، حققت موبايلي، منذ بدء عملياتها، نمواً وربحية كبيرة، ونتوقع استمرار النمو طالما أننا نحقق أهدافنا. ونتطلع إلى تحقيق نتائج بارزة في السنوات المقبلة.

أود في هذا المقام، أصالة عن نفسي ونيابة عن مجلس الإدارة، أن أعرب عن تقديرنا للدعم الذي يقدمه خادم الحرمين الشريفين وولي عهده الأمين، حفظهما الله، وكذلك للتوجيهات وإسهامات هيئة الاتصالات وتقنية المعلومات وهيئة السوق المالية.

كما أود أن أشكر عملاءنا على الثقة والدعم، وأن أشكر وأهنئ الشركة إدارة وموظفين على الأداء المتميز الذي حققته الشركة خلال عام ٢٠٠٨م.

عبد العزيز صالح الصغير

رئيس مجلس الإدارة

وقد حققت موبايلي نجاحاً ملحوظاً خلال هذه الفترة، فسجلت أرباحاً صافية قياسية بلغت ٢,٠٩ مليار ريال سعودي (٥٥٧ مليون دولار أمريكي)، أي بزيادة قدرها ٥٢٪ عن صافي أرباحها في العام ٢٠٠٧م، التي بلغت ١,٣٨ مليار ريال (٣٦٨ مليون دولار أمريكي)؛ فيما ارتفع إجمالي الإيرادات خلال العام إلى ١٠,٧ مليارات ريال سعودي (٢,٨ مليار دولار أمريكي)، بزيادة نسبتها ٢٨٪ مقارنة مع عام ٢٠٠٧م.

وقد شهدت هذه السنة عملية إعادة هيكلة كبرى لرأس المال الشركة. فبموجب مرسوم ملكي، أتم المساهمون المؤسسون السبعة في موبايلي مجتمعين بيع ١٠٠ مليون سهم تمثل نسبة ٢٠٪ من أسهم رأس المال الشركة. إضافة إلى ذلك، قمنا بزيادة رأس المال الشركة بنسبة ٤٠٪، من ٥ مليارات ريال (١,٣ مليار دولار) إلى ٧ مليارات ريال (١,٨ مليار دولار) من خلال إصدار ٢٠٠ مليون سهم جديد من أسهم حقوق أولوية، بقيمة اسمية بلغت ١٠ ريالات للسهم.

وخلال أقل من ثلاث سنوات من التشغيل، أعلنت موبايلي أول توزيع للأرباح عن السنة المالية ٢٠٠٧م، والتي بلغت ٢٥٠ مليون ريال (٦٦,٦ مليون دولار) أو ٠,٥ ريال (١٣,٣ سنتاً) للسهم الواحد.

وقد أوصى المجلس بتوزيع أرباح عن العام ٢٠٠٨م قيمتها ٥٢٥ مليون ريال (١٤٠ مليون دولار) أو ٠,٧٥ ريال (٢٠ سنتاً) للسهم، أي أكثر من ضعف الأرباح الموزعة في السنة السابقة، وهو أنجاز كبير بالنظر إلى زيادة رأس المال.

وبفضل ذلك إضافة إلى ارتفاع نسبة توزيع الأرباح، حقق المساهمون الذين مارسوا حقهم في الإكتتاب في زيادة رأس المال زيادة كبيرة في قيمة حصصهم في موبايلي. فلم يروا أعداد أسهمهم في الشركة تزداد بنسبة ٤٠٪ فحسب، وإنما رأوا أرباح أسهمهم، حتى بعد زيادتها، ترتفع بنسبة ٥٠٪.



كلمة الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب

موبايلي والتقدم إلى المستقبل في ثقة

ولا شك أننا نفخر بهذا الأداء الرائع، كونه تحقق في بيئة احتدمت فيها المنافسة؛ إذ كان الربع الرابع هو أول ربع كامل يعمل فيه مقدم الخدمة الثالث في السوق، كما اتسمت تلك الفترة بكثرة العروض التسويقية، ولكن على الرغم من هذه الظروف، إلا إن هامش الربح التشغيلي ظل صامداً، إذ ارتفع من ٢٧,٣٪ في الربع الرابع من العام السابق إلى ٢٨,٣٪ في الربع الرابع من العام ٢٠٠٨م.

كما نفخر بهذا الإنجاز، لأن نسبة الأرباح قبل خصم الإستهلاك والإطفاء وتكاليف المراجعة (EBITDA) كان هو الأعلى بين جميع شركات الاتصالات في المملكة خلال الربع الرابع من العام.

على الرغم من التباطؤ الذي شهدته الاقتصاديات العالمية خلال الأشهر الأخيرة من العام ٢٠٠٨م؛ إلا إن موبايلي حققت ربحاً صافياً في الربع الرابع من ٢٠٠٨م قدره ٧٧٨ مليون ريال سعودي (٢٠٧,٥ مليون دولار أمريكي)، بزيادة نسبتها ٥١٪ مقارنة بصافي ربح الربع الرابع من العام الماضي، وبزيادة نسبتها ٤٤٪ مقارنة بأرباحها في الربع الثالث من العام ٢٠٠٨م. كما حققت إيرادات بلغ مجموعها ١٠,٧ مليارات ريال سعودي (٢,٨ مليار دولار أمريكي)، بزيادة نسبتها ٢٨٪ عن إجمالي إيراداتها في العام الماضي، وأنهت الشركة السنة بتحقيق ربح صافٍ قدره ٢,٠٩ مليار ريال سعودي (٥٥٧ مليون دولار أمريكي)، بزيادة نسبتها ٥٢٪ عن صافي أرباحها في العام ٢٠٠٧م.

لقد أضحت موبايلي قادرة على تعزيز وضعها الريادي في سوق خدمات النطاق العريض من خلال تقديم خدمات الانترنت عبر تقنيات مختلفة، في سوق ما زال معدل نفاذ خدمات النطاق العريض متدنياً به، هي: شبكة الانترنت المتحرك عالي السرعة HSPA، وشبكة وايماكس WiMAX التي تقوم شركة بيانات بتشغيلها. ويمكننا، من خلال هذه الشبكات، تقديم حلول اتصالات متكاملة للمستخدمين النهائيين، وخاصة في قطاع الأعمال. كما يقدم قطاع خدمات الجملة فرصاً، خاصة مع دخول ثلاثة مشغلين جدد للاتصالات الثابتة في السوق في غضون العامين القادمين.

وسوف نواجه التحدي المتمثل في زيادة حدة المنافسة بنفس الفلسفة والأهداف، التي شهدت وصول موبايلي إلى هذا المركز الريادي خلال ثلاث سنوات فقط من إطلاق خدماتها، وهي: المعرفة بالتقنية، والقدرة على الابتكار، والتركيز على خدمة العملاء، والاستقرار المالي للشركة.

بلغ إجمالي عدد موظفي الشركة في نهاية العام ٣٥٠٠ موظف، اشتركوا في ٢٣٠٠ دورة للتدريب والتطوير، بلغت مدتها ٣٢٠٠٠ يوماً تدريبياً، وما يقارب من ٢٠٠٠٠٠ ساعة تدريبية، من خلال مواردنا الداخلية، وعلاقاتنا العالمية بنحو ٢٣٤ مركزاً للتدريب المهني.

وأود أن أعرب عن احترامي لمجلس الإدارة، وأن أشكر رئيس المجلس وزملائي الأعضاء فيه على ما قدموه من دعم وما تحلوا به من حكمة على مدار العام الماضي.

كما أتمن ما قدمه أعضاء فريق الإدارة التنفيذية وسائر موظفي الشركة من إسهامات مميزة، وعلى إخلاصهم وتفانيهم، وعلى جهودهم الهائلة التي أسهمت في بلوغ موبايلي هذه المكانة.

إن من أهم مقومات نجاح موبايلي ما يقدمه موظفو الشركة من إسهامات مميزة.

خالد عمر الكاف

الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب

ويُعزى النجاح الذي حققته موبايلي بشكل مباشر إلى التزام موظفيها وخبرائها؛ ما مكنها من إضافة مزيد من العملاء خلال السنة وتحسين مستوى كفاءاتها التشغيلية. كما شهدت الشركة إقبالا متزايداً على خدمات النطاق العريض، إضافة إلى إطلاقها عدد من المنتجات والخدمات المبتكرة، وتوسيع تغطية الشبكة وتعزيز قدراتها. وقد بلغ عدد المشتركين الإجمالي في نهاية السنة ١٤,٨ مليوناً، بزيادة قدرها ٣,٨ ملايين مشترك (٣٤٪) عن العام الماضي، ويمثل هذا العدد نسبة ٤٠٪ من الحصة السوقية.

ثمّة عوامل عديدة تسهم في استمرار وضعنا الريادي في سوق الاتصالات؛ منها قوة العلامة التجارية للشركة (موبايلي) وانتشار قبولها، خاصة بين صفوف الشباب والمستخدمين المهتمين بالتكنولوجيا، وعروض القيمة التي تستهدف شرائح معينة من السوق، وفق بحوث تجريها الشركة، وهو ما أثبت تميز منتجاتنا وخدماتنا بالابتكار. إضافة إلى ذلك، استطعنا تطوير بنية تحتية واسعة، لا مثيل لها، بسرعة شديدة؛ وقد بنينا قدرات توزيعية هائلة في أرجاء المملكة كلها، ولدينا قاعدة عملاء كبيرة، ولدينا موارد بشرية ممتازة، وتمتلك الشركة منظومة إدارية، تتمتع بالخبرة والحماسة، ولكنها حماسة تغلفها الحكمة، وهو ما يسمح لنا جميعاً بالمنافسة الفعالة في السوق.

وقد استفادت موبايلي من ميزتها التنافسية، كونهما أول من قدم خدمات الجيل الثالث عبر شبكة الجيل الثالث والنصف المطور الخاصة بها، التي تم إطلاقها في يونيو ٢٠٠٦م.

ومن خلال دمج كل من شركتي بيانات الأولى وزاجل في عملياتها الشاملة، أعادت موبايلي بناء الهيكل التنظيمي لمختلف القطاعات والإدارات، بما ينسجم مع توجهاتها الإستراتيجية ونموذجها التشغيلي.

وفي طريقنا نحو التقدم، نواجه المستقبل بثقة، ولا سيما بنتيجة للاستثمارات الكبيرة التي استثمرناها في عمليات الاستحواذ، وفي البنية التحتية، والتي بلغت قيمة الاستثمار فيها ٩,٨ مليارات ريال (٢,٦ مليار دولار أمريكي)، وباتت تغطي حالياً أكثر من ٩٦٪ من إجمالي السكان في المملكة العربية السعودية، يستطيع نحو ٧٠٪ منهم الوصول إلى خدمات النطاق العريض.

نشاطات الشركة

زيادة رأس المال و إعادة الهيكلة

بناء على المرسوم الملكي رقم م / ٤٠، الصادر في ٢ رجب ١٤٢٥هـ (الموافق ١٨ أغسطس ٢٠٠٤م)، أتم المساهمون المؤسسون السبع لشركة اتحاد اتصالات (موبايلي)، بما فيهم مؤسسة الإمارات للاتصالات - اتصالات، مجتمعين عملية بيع ١٠٠ مليون سهم، تمثل ٢٠٪ من رأس مال الشركة. إضافة إلى ذلك، جرت زيادة رأس مال الشركة بنسبة ٤٠٪، أو ٢ مليار ريال سعودي (٥٣٣ مليون دولار أمريكي)، إلى ٧ مليارات ريال سعودي (١,٨ مليار دولار أمريكي)، عن طريق إصدار أسهم حقوق أولوية عددها ٢٠٠ مليون سهم جديد، بقيمة اسمية ١٠ ريال سعودي (٢,٦ دولار أمريكي) لكل سهم. وقد لاقى الاكتتاب إقبالاً كبيراً فاق حجم التغطية ٢,٣ مرة من حجم الزيادة في رأس المال؛ في حين كانت الأسواق حول العالم تسجل اتجاهات هبوطية حادة. وقد ساهمت إعادة الهيكلة في وضع الشركة في وضع مالي قوي، لا تحتاج معه إلى تمويل ضروري في الوقت الحاضر.

الاستحواذ على شركة بيانات الأولى

نجحت موبايلي في ترتيب صفقة تمويل إسلامي قيمته ١,٥ مليار ريال (٤٠٠ مليون دولار أمريكي) للاستحواذ على شركة بيانات الأولى لخدمات الشبكات، وهي شركة حائزة على ترخيص من هيئة الاتصالات وتقنية المعلومات لتقديم خدمات المعطيات في المملكة. وكانت بيانات قد شرعت في تنفيذ أكبر مشروع لنشر تقنية الواي ماكس في منطقة الشرق الأوسط. واعتمد تمويل هذه الصفقة على الحصول على تسهيل مرابحة قامت بترتيبه ثلاثة بنوك سعودية رئيسية. ومدة التمويل هي سنة واحدة يمكن تمديدها عند الاستحقاق لمدة ستة أشهر أخرى بموجب الشروط نفسها.

ويعد الاستحواذ على شركة بيانات خطوة مهمة في تحقيق إستراتيجية موبايلي نحو التحول من مجرد مشغل لخدمات الهاتف المتحرك إلى مقدم خدمات اتصالات متكاملة، انسجاماً مع إستراتيجية الشركة الرامية إلى اقتحام سوق النطاق العريض وكذلك قطاع أعمال الجملة.

وسوف تساعد هذه العملية موبايلي على توسيع شبكتها للإنترنت عالي السرعة التي تشهد نمواً سريعاً، وتنويع تقنيات الإنترنت ذات النطاق العريض، من خلال منح قاعدة عملائها إمكانية الاتصال باستخدام تقنية الواي ماكس.

وبفضل هذه الصفقة، ازدادت حصة موبايلي في مشروع الشبكة الوطنية للألياف البصرية SNFN التي يبلغ مجموع أطوالها أكثر من ١٢,٠٠٠ كم من ٣,٣٪ إلى ٦,٦٪.

الاستحواذ على (زاجل)

في أعقاب الاستحواذ على شركة بيانات، أقدمت موبايلي على عملية استثمارية إستراتيجية أخرى قيمتها ٨٠ مليون ريال سعودي (٢١,٣ مليون دولار أمريكي)، باستحواذها على شركة شبكة زاجل الدولية للاتصالات، وهي من رواد مقدمي خدمات الإنترنت المرخص لهم في المملكة العربية السعودية والتي استطاعت أن تحقق وجوداً لها في أسواق قطاع الأعمال. وتقدم زاجل لقاعدة عملائها الكبيرة سلسلة متنوعة من التطبيقات واللول التي من شأنها أن تكمل الخدمات التي تقدمها موبايلي.

شركة موبايلي لتقنية المعلومات (الهند)

استثمرت موبايلي كذلك ٩,٢ ملايين ريال (٢,٤٥ مليون دولار أمريكي) في شركة موبايلي لتقنية المعلومات، التي تتخذ من بنغالور الهندية مقراً لها. وقد بدأت الشركة أنشطتها التجارية خلال العام المنصرم، وسوف تدعم قطاع تقنية المعلومات في موبايلي، وتساعد على إنجاز أعماله خلال جداول زمنية ضيقة. وتقدم الشركة، حالياً، اللول والخدمات الاستشارية إلى موبايلي فقط؛ ولكنها من المتوقع أن تقدم خدماتها إلى شركات اتصالات أخرى بحلول ٢٠١٠.

وايماكس WiMAX

تعد تقنية الاتصال العالمي المشترك عبر الموجات الدقيقة (وايماكس) إحدى تقنيات الاتصالات التي توفر إمكانية نقل البيانات لاسلكياً عبر سلسلة من الطرق المختلفة، منها الواي ماكس الثابت «من نقطة إلى نقطة» وغيرها. وتتميز هذه التقنية بالسرعة التي يتميز بها النطاق العريض، ولكن من دون الحاجة إلى كابلات.

وكان أول منتج يُطرح بعد الاستحواذ على شركة بيانات هو خدمة الواي ماكس التي تم تسويقها تحت اسم (برودباند في البيت). وكانت الخدمة الأولى والوحيدة المسبقة الدفع لمشاركي المنازل في المملكة، وقد طُرحت الخدمة في بداية الأمر في المدن الكبرى، الرياض وجدة ومكة المكرمة والدمام والخبر. وهذا المنتج يغني عن الحاجة إلى أية أسلاك أرضية وما تسببه من مشاكل وإزعاج، حيث لا يحتاج المستخدم إلى أكثر من جهاز مودم وتوصيله بمنفذ للطاقة الكهربائية. وبناء على التغطية وقوة الإشارة، يمكن أن تصل سرعة هذه الخدمة إلى ٢ ميجابيت في الثانية. وعملياً، فإن هذا يعني أن ملفاً حجمه ٧٠٠ ميجا بايت يمكنه تنزيله في أقل من ساعة.

وجاء هذا الوصف بعد مقارنة مع شركات اتصالات من كل من أوروبا والولايات المتحدة وكندا والهند وكوريا والصين. ومن مؤشرات الطلب على منتجات النطاق العريض أن حركة البيانات عبر شبكتنا عالية السرعة ارتفعت من أربعة تيرابايت في اليوم في العام ٢٠٠٧م إلى ٢٠ تيرابايت في اليوم بنهاية العام ٢٠٠٨م، أي أنها ازدادت بنسبة ٥٠٠٪. ويعد هذا نتيجة مباشرة لنجاح موبايلي بتوجيه تفكير المستخدمين من الكيلوبايت إلى الجيجابايت.

استمرت الشركة في توسيع شبكة الجيل الثالث المطور للوصول إلى مناطق جديدة، واستثمرت في ذلك أكثر من مليار ريال سعودي (٢٦٦ مليون دولار أمريكي). ويخدم سوق النطاق العريض نحو ١٧٠٠ برج في أكثر من ٨٣ مدينة وقرية وموقع تغطيتها شبكة الجيل الثالث والنصف المطور. وإستطاعت الشركة تقديم خدمات النطاق العريض إلى حوالي ٧٠ في المائة من سكان المملكة في نهاية العام ٢٠٠٨م.

أما شبكة المعطيات، بما في ذلك توسيع شبكة ألياف بصرية متروبولية بتكلفة تصل إلى ٥٠٠ مليون ريال سعودي (١٣٣,٣ مليون دولار أمريكي)، فسوف تساعد على دعم أي ضغوط على إيرادات الخدمات الصوتية وتوفير حماية من آثار المنافسة الشديد، لا سيما مع دخول ثلاثة مشغلين جدد خلال السنتين المقبلتين. ومن المتوقع أن يصل عدد شركات الاتصالات العاملة في السوق السعودي ست أو سبع شركات اتصالات. ولقد استفادت موبايلي مع إزدياد الطلب على خدمات الإنترنت عالي السرعة، فاستطاعت تقديم منتجات النطاق العريض بسرعة كبيرة مكنتها من تجاوز تقنيات الاتصالات الثابتة.

من أمثلة ذلك، أول باقة غير محدودة لخدمة الإنترنت المتحرك عالي السرعة التي أطلقتها موبايلي في ٢٠٠٧م بأسعار معقولة: إذ بلغت رسومها الشهرية ٣٥٠ ريالاً (٩٣,٣ دولاراً)، إضافة إلى باقتين، ٥ جيجابايت و ١ جيجابايت.

ومن الأمثلة الأخرى، جهاز المودم E170 HSUPA، الذي قدمته الشركة في العام ٢٠٠٨م، الذي يتيح للمستخدمين تحميل البيانات على شبكة الإنترنت بسرعة تصل إلى ٢ ميجابايت في الثانية والتحميل بسرعة تصل إلى ٧,٢ ميجابايت في الثانية. ويتفوق هذا المودم على مودم موبايلي السابق بكثير، كما يعد أصغر مودم تحميل عالي السرعة في السوق.

وبنهاية السنة، بلغ عدد مشتركى خدمة الإنترنت المتحرك عالي السرعة (HSPA) ٣٠٠ ألف مشترك، يمثلون أكثر من ٨٠٪ من سوق

وقد طرحت موبايلي عرضاً خاصاً في شهر رمضان المبارك من هذا المنتج من دون رسوم تفعيل، واشتمل على جهاز مودم. وتتوفر هذه الخدمة حالياً بدءاً من ٢٠٠ ريال في الشهر.

وتعتزم الشركة طرح مزيد من منتجات واي ماكس وخدماتها في المستقبل القريب. ومن المتوقع أن تغطي هذه التقنية كامل مناطق المملكة.

الاتصال الدولي

يستثمر اتحاد، يضم كلاً من موبايلي واتصالات الإمارات واتصالات مصر، في كابل دولي تبلغ كلفته ٥٦٢,٥ مليون ريال (١٥٠ مليون دولار أمريكي)، سيؤدي إلى توسع نطاق شبكة الألياف البصرية (SNFN). يتألف هذا الكابل، المعروف باسم «E-Cable» من جزء أرضي وجزء بحري. وسوف يمتد هذا الكابل من الفجيرة في دولة الإمارات العربية المتحدة، ثم يعبر المملكة العربية السعودية عبر مدينة جدة، ثم مصر عن طريق قناة السويس والإسكندرية، ومن ثم يدخل أوروبا عبر فرنسا. وسوف يساهم هذا المشروع على صدور مزيد من حركة البيانات والإنترنت والحركة الصوتية على الشبكة من المنطقه وإنتهاؤها بها؛ فضلاً عن أنه سوف يؤدي إلى زيادة سرعة تصفح الإنترنت وتعزيز فاعلية أسعار المكالمات الدولية.

توسيع البنية التحتية

يكاد يكون سوق النطاق العريض في المملكة لم يخترق بعد؛ وتبحث شريحة الشباب، الغالبة في المملكة، عن الاندماج بين الهاتف وتبادل الصور الرقمية وأشرطة الفيديو والأفلام والألعاب والموسيقى. ويشهد هذا القطاع طفرة في وسائل البث، الأمر الذي يؤكد أهمية التحرك في اتجاه الدمج بين الوسائط التقليدية والاتصالات. ان هذا الدمج علامة على الدخول في حقبة جديدة من الوسائط المتعددة، يتم فيها الجمع بين الخدمات الصوتية والبيانات والصور لتقديم منتجات وخدمات مثيرة للمستخدمين.

إضافة إلى ذلك، يزداد إقبال الشركات الكبيرة والمؤسسات الصغيرة / المتوسطة والمكاتب الصغيرة والمكاتب المنزلية على الاتصالات العالية السرعة. وقد أدركت موبايلي النمو المحتمل لهذا القطاع وأهمية تلبية احتياجات طلبه المتزايد بسرعة؛ فاستثمرت في شبكة واسعة للنطاق العريض (الجيل الثالث والجيل الثالث المطور)، حازت على وصف أكثر شبكات النطاق العريض (Mobile Data Network) نشاطاً في العالم من GSM Association.

الرسائل المتعددة الوسائط MMS في ٥٣ دولة. كما أبرمت موبايلي اتفاقيات لخدمات الاتصال المرئي وخدمات البيانات عالية السرعة وخدمات التلفزيون المتحرك مع ٦١ مشغلاً في ٣٦ بلداً. ويستطيع عملاء الخدمات المسبقة الدفع الحصول على خدمة التجوال الدولي مع ١٤٥ مشغلاً في ٦٧ بلداً، ما جعل موبايلي أفضل مشغل في المملكة.

وأبرمت الشركة اتفاقيات للتجوال الدولي الخاصة بالرسائل القصيرة في أمريكا الشمالية أكثر من أي مشغل محلي آخر، نتيجة للاتفاقيات التي أبرمتها مع أكثر من ٥٥ مشغل أمريكي، منهم سبرينت، نكستل، إيه تي اند تي موبيلتي، تي-موبايل، فيريزون وإيرلس، روجرز وإيرلس في كندا.

اتفاقية التجوال المحلي مع شركة (زين) السعودية

أبرمت موبايلي اتفاقية حصرية للتجوال المحلي مع شركة (زين) السعودية، المشغل الثالث لخدمات الاتصالات المتنقلة في المملكة العربية السعودية، الذي دخل السوق السعودي خلال العام المنصرم. وتختص هذه الاتفاقية بالتجوال المحلي في المناطق التي لا تغطيها شبكة (زين). إضافة إلى ذلك، توجد مجالات أخرى للتعاون بين الشركتين، منها وصلات التراسل والوصلات الدولية والمشاركة في المواقع .

التجوال المجاني في ٥٦ دولة (خدمة تجوالي)

توفر موبايلي لعملائها حالياً ميزة استقبال كافة المكالمات الصوتية المحلية والدولية والرسائل النصية القصيرة مجاناً أثناء تجوالهم في ٥٦ دولة حول العالم، وذلك من خلال اتفاقية أبرمتها الشركة مع أكثر من ١٠٠ مشغل. وتسري هذه الخدمة في كل من دولة الإمارات العربية المتحدة ومصر والبحرين والأردن والسودان وليبيا وفرنسا وسويسرا واليابان وفنلندا والدنمارك والنرويج وغيرها من البلدان. ويمكن للعملاء استقبال مكالماتهم في ٥١ بلداً عبر أي مشغل؛ بينما يتعين عليهم في البلدان الخمس الأخرى اختيار مشغل محدد.

الالتزام بموسم الحج

للسنة الرابعة على التوالي، تسخر موبايلي تقنياتها ومواردها البشرية ومواردها الأخرى لتوفير خدمات الحج؛ فعززت الشركة قدرات شبكتها بنسبة ٣٠٪ مقارنة مع السنة الماضية في المجالات ذات الصلة، عن طريق إضافة مقسمين رئيسيين، تدعمهما مئات الأبراج الثابتة والمتحركة تستوعب أكثر من ٣,٥ ملايين مستخدم في وقت واحد. وفي ذروة الموسم، سجلت شبكة موبايلي ١,٦ مليون مستخدم بزيادة قدرها ٢٢٪ على العام الماضي؛ فيما سجل استخدام

خدمات النطاق العريض المحمول في المملكة. وقد تحقق ذلك في ١٨ شهراً فقط.

ويُعتقد أن خدمة HSPA سوف تواصل ريادتها بين تقنيات النطاق العريض خلال السنوات المقبلة، وقد عززت الشركة استثماراتها في هذا القطاع، الأمر الذي من شأنه أن يؤدي إلى دفع نمو الاقتصاد في المملكة.

وفيما يتعلق بشبكة الهاتف المتحرك 2G، فهي تغطي أكثر من ٩٦٪ من المناطق المأهولة في المملكة، حيث انضمت ٣٧٤ منطقة جديدة إلى الشبكة، وأضيف ٩٤٢ برجاً بنهاية العام ٢٠٠٨م؛ فأصبح إجمالي عدد أبراج هذه الشبكة حوالي ٤٨٠٠، ما يعني أن شبكة الشركة تغطي مناطق لم ترى أي خدمة من خدمات الاتصالات من قبل أو رأت في أحسن الحالات تغطية محدودة للهاتف المتنقل.

وقد قارب الإنفاق الرأسمالي نحو ١٠ مليار ريال (٦,٦ مليار دولار)، وتعمل الشركة حالياً على زيادة ساعات الشبكة لاستيعاب أكثر من ١٨ مليون مستخدم في المستقبل. وهذه الاستثمارات من شأنها أن تساعد موبايلي على تعزيز وضعها الريادي في السوق. تتمتع الشركة حالياً بالقدرة وتتخطى بالثقة التي تمكنها من تطوير مرافقها، من أجل مصالح المملكة، وتعزيز سمعتها على الصعيد العالمي كشركة اتصالات ناجحة ومبتكرة.

إدارة الشبكة والتشغيل

تستخدم موبايلي حالياً كل من شركة الكاتيل - لوسنت الفرنسية، وشركة اريكسون السويدية وشركة هواوي الصينية، لإدارة شبكة موبايلي وتشغيلها وصيانتها. وقد أبرمت اتفاقيات لمدة ثلاثة سنوات مع هذه الشركات لتشغيل الشبكة وإجراء عملياتها الميدانية وتطويرها وتوفير الدعم الفني لها وإدارة قطع الغيار اللازمة لها. الأمر الذي من شأنه أن يسمح لموبايلي بزيادة تركيزها على السوق وتعزيز اهتمامها بالعملاء وتقديم تقنيات متطورة بأسعار تنافسية. كما أن هذه الترتيبات من شأنها تعزيز الكفاءة العامة للشبكة، وخفض التكاليف، وتحسين الموثوقية العامة بالشبكة.

اتفاقية التجوال

واصلت موبايلي برنامجها، الرامي إلى إبرام مزيد من اتفاقيات التجوال مع مشغلي الاتصالات المتحركة، ومن أجل تحسين مستوى خدمة العملاء، أصبح لدينا الآن اتفاقيات تجوال في ١٤٦ دولة، منها اتفاقيات مع ٢٠١ مشغلاً لتقنية GPRS في ٨٢ دولة، و ١٠٥ مشغلي لتقنية

استعملت العلامة في شكلها الجديد في كافة الأعمال المرئية للشركة، حيث اكتست بشعار جديد ولون جديد وكتب حروفها بطريقة جديدة.

وتمت مراجعة نقاط القوة ونقاط الضعف في أعمال التجزئة، ما أسفر عن تجديد مراكز موبايلي الرئيسية flagship ومراكز خدمة العملاء.

وجرى التركيز على إيجاد مساحات في معارض موبايلي يستطيع فيها العملاء التفاعل والتعرف على الألعاب وخدمات الفيديو والموسيقى، ما يجذب العملاء إلى استكشاف المعارف والسعي إلى الحصول على ما يناسبهم منها بحرية وتعزيز ارتباطهم بعلامة موبايلي، وعرض صورة متطورة عن قدرات موبايلي.

كما تم تجديد عدد من مراكز موبايلي في المملكة وإضافة مزايا جديدة إليها، منها إدخال مقاهي انترنت بها يمكن للزوار من خلالها تصفح الانترنت بحرية. كما يمكنهم مشاهدة شاشات تلفزيونية عملاقة مرتبطة بخدمات الجيل الثالث المطور التي تقدمها الشركة، واستخدام خدمات الشحن الذاتية وأكشاك سداد الفواتير، والتمتع بمنطقة الألعاب، كما يمكنهم تجربة خدمات الهاتف المرئي والبريد المرئي والخدمات التلفزيونية.

وقد أجرت موبايلي توسعة فريدة وكبيرة في نموذج توزيعها، الذي يعتمد على أساس (مراكز موبايلي الرئيسية)، ومعارض الإمتياز التجارية ومحلات الإمتياز المشتركة، إضافة إلى شبكة من الوكلاء والوكلاء المميزين، تغطي الغالبية الساحقة من سكان المملكة. وبنهاية العام المنصرم، بلغ عدد المراكز الرئيسية Flagships التي تملكها الشركة ٣٣ مركزاً في ١٥ مدينة (مقابل ٢٤ في ٨ مدن في العام ٢٠٠٧م) وأكثر من ٧٨٠٠ من المنافذ بما في ذلك الوكلاء، وذلك في أكثر من ١٠٠ موقع مقابل ٦٢ في العام ٢٠٠٧م.

وأشار بحث أجراه أحد المراكز البحثية الكبرى خلال العام الماضي أن موبايلي تأتي في المرتبة الأولى في تحقيق رضا العميل في المملكة، وهذا اعتراف بتفاني موبايلي في خدمة عملائها.

المنتجات والخدمات

أطلقت موبايلي باقة (راقي) التي تستهدف كبار العملاء. وشملت بعض الخصائص الخاصة، مثل التعرف على الرقم بشكل فوري، الحصول على مودم «كونت» مجاناً، الحصول على ٢٠٠٠ دقيقة مجانية كل شهر إلى شبكة موبايلي والشبكات الأخرى في المملكة، الحصول

الشبكة زيادة قدرها ٢٠٪ مقارنة بالعام السابق. كما وفرت الشركة ٦٣ موقعاً لمبيعات وخدمات موبايلي.

كما قدمت خدمة (الواي فاي) الإنترنت اللاسلكي ذي النطاق العريض لحجاج بيت الله في كل من منى وعرفات ومزدلفة مجاناً، ووزعت أكثر من مليوني هدية عليهم، شملت المظلات وقوارير المياه وسجاجيد الصلاة والحقائب. كما أرسلت الشركة ملايين الرسائل القصيرة في حملة لتوعية الحجيج وإرشادهم؛ فضلاً عن أنها أعدت فرقاً عند جميع منافذ دخول الحجاج الرئيسية من مطارات وموانئ وطنية ودولية، وفي المواقيت، وفي الفنادق في كل من مكة المكرمة والمدينة المنورة. وقد عملت فرق الشركة خلال الموسم على مدار الساعة لمدة ٢٥ يوماً متصلة للوفاء بالتزامها بخدمة الحجاج.

قدمت موبايلي أيضاً (خدمة التجوال المحلي)، التي تمنح تسعيرة خاصة للمكالمات الدولية على رقم موبايلي لحجاج بيت الله الحرام مع استمرارهم في استخدام شرائح تجوالهم الوطنية. وقدمت موبايلي خمس جوائز قيمة كل منها مائة ألف ريال إلى الحجاج الذين اختاروا استخدام شبكة موبايلي خلال تلك الفترة. كما قدمت موبايلي باقة (رحال) برصيد مجاني قدره ٥٠ ريالاً.

كما أطلقت موبايلي خدمة (نيسك)، وهي خدمة إرشادية ودليلاً متكاملًا للحجاج يرشده عن كيفية أداء مناسك الحج، ابتداءً من الإحرام وحتى نهاية اليوم الثالث عشر، إضافة إلى الإجابة عن كافة الاستفسارات. وقد تم توفيرها بعدة لغات، هي العربية والانجليزية والفرنسية.

(هويتي)

خلال العام المنصرم، أصدرت هيئة الاتصالات وتقنية المعلومات توجيهاً إلى جميع شركات الاتصالات المتنقلة بتحديث بيانات عملائهم الشخصية. وقد اختارت موبايلي تحويل هذه المهمة إلى مكافأة، فأطلقت حملة «هويتي» لتشجيع المشتركين في خدماتها المسبقة الدفع على تقديم البيانات اللازمة لضمان سلامة وأمن حسابات المستخدمين. وقد شجعت الحملة العملاء على تقديم البيانات المطلوبة من خلال منحهم فرصة الفوز بوحدة من ٥٦ سيارة مميزة في مقابل تقديم البيانات المطلوبة. وقد حققت الحملة نجاحاً باهراً.

التوزيع وإعادة تعريف الهوية

انسجاماً مع الطبيعة المتطورة لأعمال موبايلي، طورت موبايلي علامتها التجارية في صورة جديدة، وجرى استخدامها خلال العام الماضي. وقد

كما يمكن للمستخدم تحديد موقعه على الخريطة إذا كان الجهاز الذي يستخدمه يدعم تقنية النظام العالمي لتحديد المواقع GPS.

أطلقت موبايلي أيضاً خدمة (راحتي) التي تمكن المستخدم من التحكم في سائر أنواع الاتصالات الواردة إليه، بما في ذلك المكالمات الصوتية والمرئية والرسائل النصية القصيرة SMS ورسائل الوسائط المتعددة MMS. ومن خلال هذه الباقة، يستطيع المستخدم اختيار الطريقة التي يتعامل بها مع أي مكالمات واردة. ويستطيع إنشاء «قائمة سوداء» و«قائمة بيضاء»، فضلاً عن اختيار قبول كل المكالمات أو رفضها. إضافة إلى ذلك، يمكن للعميل اختيار نغمة الحجب التي يريدها من بين سلسلة واسعة من الخيارات المتاحة، من بينها: نغمة مشغول التقليدية، أو نغمة الرنين دون رد، أو رسالة «الرقم الذي طلبته لا يمكن الاتصال به الآن»، أو رسالة «الرقم الذي طلبته خطأ أو غير مستخدم»، أو رسالة يسمع فيها المتصل عبارة تؤكد له أن رقمه محبوب أو اختيار نغمة حجب خاصة به.

تسمح خدمة موبايلي (رنان) لمشاركي موبايلي باستبدال نغمة الرنين العادية بنغمات رنان يسمعها المتصل بالمشارك مع العديد من الخيارات. وتتنوع النغمات ما بين نغمات ذات طابع إسلامي أو موسيقي أو مقاطع مضحكة أو أي نغمة من النغمات الأخرى التي يتم اختيارها بعناية. ويمكن تخزين ما يصل إلى ١٠ نغمات وتخصيصها لأرقام اتصال مختلفة.

أطلقت باقة (نجم) المصممة خصيصاً للنساء خلال العام المنصرم. وتشمل هذه الباقة خدمة البث التلفزيوني المباشر والحصول على ست من باقات محتوى الهاتف المتحرك، فضلاً عن توفر الخدمات التفاعلية. وقد جاء إطلاق هذه الخدمة بعد شهور من البحث في الاحتياجات الخاصة بالمرأة.

باقة (الموج الأزرق)، هي باقة صممتها موبايلي لجميع عملاء موبايلي، ولكن بنكهة خاصة لجمهير نادي الهلال. تمنح هذه الباقة الموجة الدفعة جماهير الهلال ميزة خاصة، يستطيعون من خلالها التعبير عن حبهم لناديهم، إضافة إلى سهولة التواصل فيما بينهم بتكلفة زهيدة. إضافة إلى ذلك، كلما فاز الهلال في مباراة، يتمتع المشاركون في باقة الموج الأزرق بعروض ترويجية مجانية من موبايلي، مثل المكالمات المرئية لمدة ٦٠ دقيقة على شبكة موبايلي. أما العملاء الذين يشتركون في باقة (موبايلي - الهلال)، فيمكنهم اختيار مجموعة واسعة من خدمات المعلومات، بدءاً من الأخبار

على خدمة (راحتي) وإمكانية ترقية الخدمة إلى تصنيف أعلى بناء على الدقائق المستخدمة. يحصل مستخدمو باقة (راقي) على عضوية تمكنهم من الحصول على خدمات مثل حجوزات الفنادق والمطاعم ومقاعد مقصورة كبار الشخصيات في مباريات كرة القدم الدولية وفي مسابقات «Formula One»، فضلاً عن الحصول على دعوات حصرية لحضور فعاليات خاصة. إضافة إلى ذلك، يتمتع مستخدمو «راقي» باستقبال مكالماتهم مجاناً في كل من المملكة المتحدة وألمانيا وإسبانيا والنمسا والمغرب إضافة إلى الدول الـ ٥٦ المتاحة من خلال خدمة (تجوالي).

ولتعزيز تجربة موبايلي لدى العميل، أنجزت الشركة سلسلة كبيرة من الخدمات ذات القيمة المضافة خلال السنة، منها: الرسائل الصوتية، والرسائل المجمع عبر الشبكة، والرسائل الجماعية، وفرز المكالمات الواردة (راحتي)، ورقم التجوال المحلي، وخدمة بوابة الفيديو (خدمة البث المباشر)، وخدمة (أماكن)، وغيرها من الخدمات الأخرى المتعددة.

كما عملت الشركة إعادة التحفيز على نقل الأرقام من خلال خدمة (رقمي) للمشاركين الراغبين في الانتقال من مقدمين آخرين إلى أي من باقات موبايلي الموجة الدفع: (خطي) أو (خطي بلس)، أو (نجم) أو (الموج الأزرق) أو (هدى) التي تمكن المشاركين من إجراء مكالمات بسعر منخفض إلى أي هاتف ثابت. وقد عمل هذا البرنامج على تسهيل الإجراءات وتبسيطها قدر الإمكان لمساعدة المشارك في حالة رغبته في الاستفادة من هذه المنتجات ذات الجودة الرفيعة والقيمة العالية التي تقدمها الشركة. كما أضافت الشركة أنماطاً جديدة إلى برنامج المحافظة على المشاركين (نقاطي).

كما أطلقت الشركة خدمة ديناميكية تمكن المستخدم من استطلاع الأماكن والبحث عنها وتحديد المسار إليها عبر خرائط تفاعلية، مستفيدة في ذلك من شبكات البيانات التي تملكها، وهي خدمة (أماكن). وقد بُنيت هذه الخدمة وفق أفضل خريطة إلكترونية في العالم، إذ تمنح المستخدم القدرة على الوصول إلى مقاصده من فنادق ومطاعم وصيدليات وغيرها بسهولة ويسر. ومن خلال هذه الخدمة يمكن عرض المسار جغرافياً من موقع (بما في ذلك موقع المستخدم) إلى آخر (عن طريق ظهور خط أزرق على طول المسار) فضلاً عن عرض المعلومات النصية، بما في ذلك تلك المتعلقة بالمسافات. كذلك، يمكن إرسال صورة الخريطة عبر خدمة رسائل الوسائط المتعددة MMS أو البريد الإلكتروني أو البلوتوث إلى مستخدم آخر. ويمكن تحديد موقع أي مستخدم آخر على الخريطة التي تظهر على الشاشة، بعد موافقته،

دولية تجارية في العالم تستخدم على متنها خدمة التجوال الفريدة هذه. وهذا يعني أن مستخدمي موبايلي يمكنهم البقاء على اتصال بغض النظر عن مكان وجودهم، على الأرض أو في الجو.

المسؤولية الاجتماعية

أجرت موبايلي مفاوضات مع نادي الهلال لكرة القدم، توصلت من خلالها إلى استمرار اتفاقية شراكتها مع النادي لمدة ست سنوات أخرى. وتضمن هذه الصفقة مزايا لكلا الطرفين؛ يستطيع النادي من خلالها أن يحصل على نحو ٧٥ مليون ريال سنوياً؛ فيما ستحصل موبايلي على الحقوق الإعلانية وحقوق الرعاية الحصرية للنادي فضلاً عن حقوقها في خدمات محتوى الهاتف المتحرك، بما فيها قناة الزعيم.

وقد أقيم مهرجان رياضي بمناسبة اعتزال لاعب نادي الهلال الشهير، سامي الجابر، دُعي إليه نادي مانشستر يونايتد الإنجليزي لأداء مباراة استعراضية ضد نادي الهلال كجزء من فعاليات المهرجان. وقد عُدت زيارة مانشستر أول زيارة لفريق إنجليزي إلى المملكة العربية السعودية. وقد أمضى الفريق خمسة أيام في الرياض، أقام خلالها معسكراً تدريبياً ولعب مباراة استعراضية.

كذلك، رعت الشركة مهرجاناً رياضياً، اشتمل على مباراة في كرة القدم لتكريم واحد من أفضل اللاعبين، وهو ماجد عبدالله، وناديه النصر. وقد قام نادي ريال مدريد الإسباني للمرة الأولى في تاريخه بزيارة إلى المملكة لأداء مباراة ضمن فعاليات في هذا المهرجان.

ودعماً لتطوير كرة القدم في المدارس، واصلت موبايلي رعايتها لبطولات المدارس على مستوى المملكة، وأرسلت فريقاً إلى أيه سي ميلان لإقامة معسكر صيفي في إيطاليا.

كما دشنت الشركة فريق (موبايلي كل النجوم)، وهي فكرة جديدة وفريدة لدعم الرياضة في المملكة. ويعد هذا الفريق نواة لتكوين فريقٍ للأحلام في كرة القدم.

وتعاطفاً مع ضحايا العدوان الإسرائيلي على غزة، خفضت موبايلي أسعار المكالمات إلى فلسطين إلى النصف لمدة شهر واحد. وقد اتخذت موبايلي هذه الخطوة لتعزيز التواصل بين الأصدقاء والأقارب، كما جمعت ١,٤٧ مليون ريال خلال يومين اثنين تبرعاً لغزة. كما نظمت الشركة حملة للتبرع بالدم بين موظفيها.

الموجزة والتفصيلية المتعلقة بنادي الهلال مروراً بالمعلومات المتعلقة بدوري كرة القدم والمعلومات الرياضية الأخرى المحلية والعالمية وأخبار الأعمال والأخبار السياسية وانتهاء بالصور المتعلقة بنادي الهلال ولاعبيه.

كذلك، أطلقت خدمة بوابة الفيديو (البث المباشر)، التي تسمح للعملاء بالاستمتاع ببث تلفزيوني مباشر عالي الجودة، شديد الوضوح. أتاحت هذه الخدمة للمشتركين مجموعة واسعة من القنوات الإخبارية والترفيهية ضمن فئات متنوعة، يمكن لهم أن يختاروا من بينها الشريحة التي يرغبون في مشاهدتها.

وشهدت خدمة «البلاك بيري» نمواً خلال العام الماضي. ومن أجل تلبية احتياجات هذا القطاع ومتطلباته، أطلقت موبايلي عرضين جديدين؛ الأول Blackberry Professional Software (BPS) وهو عبارة عن باقة صُممت خصيصاً لتلبية احتياجات وحدات الأعمال والمؤسسات الصغيرة والمتوسطة، واعتمد في تصميمها على أفضل برمجيات البلاك بيري الاحترافية، مع تبسيط الميزات المتعلقة بالمؤسسات الصغيرة والمتوسطة، مع استمرار المشتركين في التمتع بنفس مزايا الإنتاجية والإدارة والأمن ولكن ضمن باقة اقتصادية في التكلفة يمكن تثبيتها على خادم البريد الإلكتروني دون عرقلة قدرة الموظفين على الحركة والتنقل، حيث يمكنهم الوصول لاسلكياً إلى البريد الإلكتروني وبيانات الأعمال والإنترنت وتنظيم المعلومات وغير ذلك. أما العرض الثاني، خدمة بلاك بيري للإنترنت (BIS) Blackberry Internet Service ، فقد قدمته الشركة بسعر أقل، مستهدفة به الأفراد والعملاء الذين لا توجد لديهم بنية تحتية مؤسسية للبريد الإلكتروني. وقد تم تخفيض رسم الاشتراك فيه من ١٩٩ ريالاً إلى ٩٩ ريالاً في الشهر لاستخدامه داخل المملكة. وأتاح العرض للعملاء الاختيار من بين أربعة أجهزة بلاك بيري غنية بالمزايا والأدوات وذات تصميم رائع، هي: النوع ٨١٠٠، المعروف بـ «بيري» والنوع ٨٣٠٠ المعروف بـ «كبير»، والنوع ٨٨٠٠، والنوع الكلاسيكي ٨٧٠٠.

كما أصبحت موبايلي أول مشغل للهاتف المتحرك في المملكة يطلق خدمة الاتصال على متن الطائرات، وذلك بعد فتحها المجال أمام مشتركها لاستخدام هواتفهم المتحركة على متن الطائرات التابعة لبعض الخطوط الجوية المختارة، في خطوة تعد الأولى من نوعها في المملكة العربية السعودية.

وقد أجريت تجارب استخدام الخدمة على متن الطائرات التابعة لشركة طيران الإمارات بين دبي والمغرب، واعترُف بأنها أول رحلة جوية

الحماس - حماسة - حيوية - بديهية
نعمل بشغف لتحقيق الإنجازات الكبيرة والمطردة بالكثير من الحماسة والمرونة والقدرة على التأقلم، مع الحفاظ على الجودة بأعلى مستوياتها.

نخدم عملاءنا بشغف
نعمل بحيوية وتفاني

نتجاوز بإنجازاتنا ما هو متوقع منا

المبادرة - رؤية، طموح، إبداع

نتحدى كل ما هو تقليدي لنرتقي بأعمالنا ونتميز بها، ونجتهد لمواجهة أية تحديات داخلية أو خارجية بابتكار الحلول الجذرية من خلال التعاون في ما بيننا، والجهود المركزة، والتواصل الفعال.

نتفانى في إرضاء عملائنا

نسعد عملاءنا بخدماتنا المبتكرة

نعمل أكثر لنفتح أمامنا آفاقاً أوسع

المعاصرة - معرفة، حداثة، أصالة

على الرغم من معرفتنا الكاملة بأحدث التقنيات والاتجاهات، إلا إننا نؤكد دائماً على الاستفادة من تنوعنا ومن تراثنا السعودي، لاكتشاف حلول جذرية تلبي احتياجات عملائنا، داخليا وخارجياً. نزن أداءنا دائماً وفقاً لأفضل معايير الأداء الداخلية والخارجية.

نتعلم باستمرار

نطلب المعرفة بلا توقف

نبحث عن كل ما يلبي حاجات السوق

النجاح - مقاييس عالمية، ريادة، إنجاز

نتجدد دوماً ونجدد رؤيتنا ورسالتنا وأهدافنا من خلال تقييم إنجازاتنا السابقة واحتفالنا بها، والاستفادة مما تعلمناه لإعلاء قيمة موبايلي وتحسين صورتها.

نعلم أن حاملي أسهمنا يعتمدون علينا

نؤمن أن النجاح رحلة مستمرة وليس محطة نتوقف عندها

نواصل النمو

وبالتعاون مع رابطة العالم الإسلامي، طرحت موبايلي باقة (خطي الخير) الجديدة والمفوترة، تهدف من خلالها استقطاع ١٥٪ من أرباح موبايلي من الدقائق المحلية التي يستخدمها المشترك لصالح المشروع العالمي لبرنامج «التعريف بنبي الرحمة صلى الله عليه وسلم»، ولمدة عام كامل. وقد تضمنت الباقة جميع مزايا باقة «خطي بلس» فضلاً عن أنها وفرت ميزة التبرع بخمس هللات من كل دقيقة محلية يجريها المشترك داخل شبكة موبايلي وهللة واحدة عن كل دقيقة محلية يجريها المشترك إلى الشبكات المحلية الأخرى.

هذا وقد كان هناك العديد من المشروعات الرياضية والاجتماعية الأخرى التي استفادة من رعاية موبايلي.

ست قيم أساسية جديدة

تم تطبيق قيم موبايلي الست الجديدة خلال السنة، وسوف تهتدي الشركة وموظفوها بهذه القيم في كل ما تقوم به وبالطريقة التي تعتزم عائلة موبايلي أن تحقق بها أهداف الشركة. وهذه القيم هي:

الشفافية - ود، مرونة، استجابة

نسعى بجهد لبناء بيئة يتعامل أفرادها بشفافية فيما بينهم ويترجمون قيمهم العزيرة إلى أفعال، ويبنون الثقة على أساس صلب، هو الشفافية.

نصغى بكل اهتمام

نرحب بكل فكر جديد ومبتكر.

نتشارك بالمعرفة.

الاحترام - قيم إسلامية، مدنية، وضوح

نعامل الآخرين كما نود أن نُعامل، ونجتهد لتطوير شراكات بين الأفراد وتعزيز مهاراتهم في بيئة مهنية تتميز بالتحفيز على العمل والنقد البناء والاحترام المتبادل.

نحترم قيمنا وتقاليدينا

نقدّر عملاءنا

نلتزم بمسؤولياتنا الاجتماعية

معلومات الشركة

الحياة هي تعاقب اللحظات
لكي تنجح عيش كل لحظة منها

٢٢ ٢٣ ٢٤ ٢٥ ٢٦ ٢٧

mobily all stars

موبيلي
mobily

موبيلي
mobily

معلومات الشركة

تأسست الشركة في المملكة العربية السعودية بموجب
سجل تجاري رقم ١٠١٠٢٠٣٨٩٦

الاسم المسجل: شركة اتحاد اتصالات
(موبايلي - الاسم التجاري للشركة).

المقر الرئيسي للشركة

الطابق ٢٦، برج المملكة
ص ب ٢٣٠٨٨
الرياض ١١٣٢١
المملكة العربية السعودية

موقع الشركة الإلكتروني على الإنترنت
www.mobily.com.sa

المراجعون القانونيون:

Deloitte & Touche
بكر أبو الخير وشركاه
ترخيص رقم ١٠١

توجه استفسارات المساهمين المتعلقة بحسابات الأسهم إلى:

هاتف

+٩٦٦ ٥٦ ٠٤٠ ٤٠٤٠

فاكس

+٩٦٦ ٥٦ ٠٤١ ٢٠٧٠ / +٩٦٦ ٥٦ ٠٣١ ٦٦٠٥

توجه طلبات المعلومات والمواد المتعلقة بالمستثمرين إلى:

البريد الإلكتروني

investorcontact@mobily.com.sa

رمز تداول:

٧٠٢٠ (اتحاد اتصالات)

رمز بلومبرج:

EEC AB

(رمز رويترز):

٧٠٢٠.SE

العنوان البريدي لعلاقات المستثمرين

إدارة علاقات المستثمرين
شركة اتحاد اتصالات - موبايلي
إدارة الشؤون المالية
ص ب ٩٩٧٩
الرياض ١١٤٢٣
المملكة العربية السعودية
موقع الإدارة الإلكتروني على الإنترنت
www.mobily.com.sa/ir

تقرير مراجعي الحسابات

السادة المساهمين
شركة إتحاد إتصالات
(شركة مساهمة سعودية)
الرياض - المملكة العربية السعودية

نطاق المراجعة

لقد راجعنا قائمة المركز المالي الموحدة لشركة إتحاد إتصالات (شركة مساهمة سعودية) كما في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨ والقوائم المالية الموحدة للدخل والتدفقات النقدية والتغير في حقوق المساهمين للسنة المنتهية في ذلك التاريخ، والإيضاحات من رقم ١ إلى ٢٧ المعتبرة جزءاً من هذه القوائم المالية الموحدة والمعدة من قبل الشركة وفقاً لنص المادة ١٢٢ من نظام الشركات والمقدمة لنا مع كافة المعلومات والبيانات التي طلبناها. إن هذه القوائم المالية الموحدة هي مسؤولية إدارة الشركة وأن مسؤوليتنا هي إبداء رأينا على هذه القوائم المالية الموحدة بناءً على المراجعة التي أجريناها.

لقد قمنا بمراجعتنا وفقاً لمعايير المراجعة المتعارف عليها، وتتطلب تلك المعايير أن نقوم بتخطيط وتنفيذ مراجعتنا للحصول على درجة معقولة من القناعة بأن القوائم المالية الموحدة خالية من أية أخطاء جوهرية. تشمل إجراءات المراجعة على فحص اختباري للمستندات المؤيدة للمبالغ والمعلومات التي تحتويها القوائم المالية الموحدة، كما تشمل على تقييم المعايير المحاسبية المتبعة والتقديرات الهامة التي استعملتها الإدارة وعلى تقييم عرض القوائم المالية الموحدة ككل. وفي اعتقادنا أن مراجعتنا تشكل أساساً معقولاً نستند عليه في إبداء رأينا.

رأي مطلق

برأينا، إن القوائم المالية الموحدة المذكورة أعلاه ككل تظهر بعدل، من كافة النواحي الجوهرية، المركز المالي الموحد للشركة كما في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨ ونتائج أعمالها وتدفقاتها النقدية الموحدة للسنة المنتهية في ذلك التاريخ وفقاً لمعايير المحاسبة المتعارف عليها الملائمة لظروف الشركة كما وتتفق مع متطلبات نظام الشركات والنظام الأساسي للشركة فيما يتعلق بإعداد وعرض القوائم المالية الموحدة.

ديلويت أند توش
بكر أبو الخير وشركاهم

بكر عبدالله أبو الخير
(محاسب قانوني ترخيص رقم ١٠١)

٢٢ محرم ١٤٣٠

١٩ يناير ٢٠٠٩

قائمة المركز المالي الموحدة

للأسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨ (بآلاف الريالات السعودية)

٢٠٠٧ (غير موحدة)	٢٠٠٨ (موحدة)	إيضاح	
			الموجودات
			الموجودات المتداولة
٧٠٣,١٩٨	١,٢٦٣,٩٩٥	٣	النقدية وشبه النقدية
-	١,٠٤٩,٩٩٩		استثمارات قصيرة الأجل
١,٤٥٩,٦٥٦	٣,٠٩٨,٢٤٨	٤	ذمم مدينة، صافي
٧١,٠٦١	٣٨,٤٥٢	٥	مطلوب من طرف ذي علاقة
٦٩,١٩٠	١٠٧,٥٦٣		مخزون
٨١٠,٣٧٢	١,٠٦٣,٠٧٥	٦	مصاريف مدفوعة مقدماً وموجودات أخرى
<u>٣,١١٣,٤٧٧</u>	<u>٦,٦٢١,٣٣٢</u>		مجموع الموجودات المتداولة
			الموجودات غير المتداولة
٥,٤٧٨,٥٥٢	٨,١١٧,٣٩٩	٧	ممتلكات ومعدات، صافي
١١,٢٨٦,٦٩٤	١٠,٩٢٢,٩٣٢	٨	رسوم اقتناء تراخيص، صافي
-	١,٥٢٩,٨٨٦	٩	شهرة
١,٨٣٦	-	١	استثمار في شركة تابعة غير موحدة
<u>١٦,٧٦٧,٠٨٢</u>	<u>٢٠,٥٧٠,٢١٧</u>		مجموع الموجودات غير المتداولة
<u>١٩,٨٨٠,٥٥٩</u>	<u>٢٧,١٩١,٥٤٩</u>		مجموع الموجودات
			المطلوبات وحقوق المساهمين
			المطلوبات المتداولة
-	١,٨٦١,٨٧٨	١١و١٠	قروض قصيرة الأجل
١,٠١٠,٦٢٥	١,٢٨٦,٢٥٠	١١و١٠	الجزء المتداول من قرض طويل الأجل
٣,١٤٢,٠١٧	٤,٣٦٥,١٣٠	١٢	ذمم دائنة
١١١,٤٨٥	٧٨,١٧١	٥	مطلوب الى أطراف ذات علاقة
١,٧٦٥,٢٠٠	٣,١٥٧,٤٣٧	١٣	مصاريف مستحقة ومطلوبات أخرى
<u>٦,٠٢٩,٣٢٧</u>	<u>١٠,٧٤٨,٨٦٦</u>		مجموع المطلوبات المتداولة
			المطلوبات غير المتداولة
٧,٩١٢,٣٥٦	٦,٦٤٢,٠٨٦	١١و١٠	قرض طويل الأجل
٢٦,٣٤٩	٤٦,٢٨٧		مخصص مكافأة نهاية الخدمة
<u>٧,٩٣٨,٧٠٥</u>	<u>٦,٦٨٨,٣٧٣</u>		مجموع المطلوبات غير المتداولة
<u>١٣,٩٦٨,٠٣٢</u>	<u>١٧,٤٣٧,٢٣٩</u>		مجموع المطلوبات
			حقوق المساهمين
٥,٠٠٠,٠٠٠	٧,٠٠٠,٠٠٠	١	رأس المال المصرح به والمصدر والقائم
١٣٧,٩٥٥	٣٤٧,١٣٣	١٥	احتياطي نظامي
٧٧٤,٥٧٢	٢,٤٠٧,١٧٧		أرباح مبقاة
<u>٥,٩١٢,٥٢٧</u>	<u>٩,٧٥٤,٣١٠</u>		مجموع حقوق المساهمين
<u>١٩,٨٨٠,٥٥٩</u>	<u>٢٧,١٩١,٥٤٩</u>		مجموع المطلوبات وحقوق المساهمين

تشكل الإيضاحات المرفقة جزءاً لا يتجزأ من هذه القوائم المالية الموحدة

قائمة الدخل الموحدة

للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨ (بآلاف الريالات السعودية)

٢٠٠٧	٢٠٠٨	ايضاح	
(غير موحدة)	(موحدة)		
٨,٤٤٠,٤٣٢	١٠,٧٩٤,٥٣٩	١٦	إيرادات الخدمات
(٣,٧٧٨,٨٣٨)	(٤,٧٧٣,٤٨٥)	١٧	تكلفة الخدمات
<u>٤,٦٦١,٥٩٤</u>	<u>٦,٠٢١,٠٥٤</u>		إجمالي الربح
			مصاريف التشغيل :
(٦٤١,٠٤٠)	(٨١٦,٠٨٠)	١٨	مصاريف بيعية وتسويقية
(١,٠٧٣,٢٨٧)	(١,٤١٠,٧٩٥)	١٩	مصاريف إدارية وعمومية
(١,٠٣٠,٩١٩)	(١,٢٩٨,٢٦٤)	٨ و ٧	الاستهلاك والإطفاء
(٢,٧٤٥,٢٤٦)	(٣,٥٢٥,١٣٩)		إجمالي مصاريف التشغيل
١,٩١٦,٣٤٨	٢,٤٩٥,٩١٥		الربح من العمليات التشغيلية
(٥٥٥,٨٤٩)	(٤٣٨,١٨٣)	١٠	مصاريف تمويلية
٤٣,٢٥١	٤١,٢٣٨		إيرادات أخرى
١,٤٠٣,٧٥٠	٢,٠٩٨,٩٧٠		الربح قبل الزكاة
(٢٤,٢٠٢)	(٧,١٨٧)	١٤	الزكاة
<u>١,٣٧٩,٥٤٨</u>	<u>٢,٠٩١,٧٨٣</u>		الربح الصافي
			ربحية السهم الأساسية (بالريالات السعودية) :
٣,٦٦	٤,٧٧	٢١	من العمليات التشغيلية
<u>٢,٦٤</u>	<u>٤,٠٠</u>	٢١	من الربح الصافي

تشكل الإيضاحات المرفقة جزءاً لا يتجزأ من هذه القوائم المالية الموحدة

قائمة التدفقات النقدية الموحدة

للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨ (بآلاف الريالات السعودية)

٢٠٠٧	٢٠٠٨	
(غير موحدة)	(موحدة)	
١,٤٠٣,٧٥٠	٢,٠٩٨,٩٧٠	الأنشطة التشغيلية
		الربح قبل الزكاة
		تعديلات لتسوية الربح قبل الزكاة الى صافي النقد الناتج من الأنشطة التشغيلية :
٥١٣,٤٦٦	٧٧٩,١٤٩	إستهلاك
٥١٧,٤٥٣	٥١٩,١١٥	إطفاء رسوم اقتناء التراخيص
١٥,٠٠٦	٢٠,١٩٤	مخصص مكافأة نهاية الخدمة
٢٥١,٤٧٨	١٢١,٧٢٧	مخصص ديون مشكوك في تحصيلها
٥٤٠,٧٠٠	٤١٧,٤٢٠	مصاريف تمويلية
٣,٢٤١,٨٥٣	٣,٩٥٦,٥٧٥	ربح التشغيل قبل التغييرات في رأس المال العامل
		التغييرات في رأس المال العامل :
(٩٧٧,٠٦٨)	(١,٧٣٤,٢١٩)	الذمم المدينة
(٦٥,٠٧٣)	٣٢,٦٠٩	المطلوب من طرف ذي علاقة
(٣١,١٤٢)	(٢٥,٤٤٣)	المخزون
(٩٤,٥١٢)	(٢٢٥,٩٤٣)	المصاريف المدفوعة مقدماً والموجودات الأخرى
٥٠٧,٠٧٨	٦٠٨,٣٧٦	الذمم الدائنة
(٦٧,٨٤٩)	(٤١,٣١٤)	المطلوب الى اطراف ذات علاقة
٧٤٦,٩٩٧	١,٣٧١,٦١٣	المصاريف المستحقة والمطلوبات الأخرى
(١,٧٥٣)	(٢,٦٦٠)	مخصص مكافأة نهاية الخدمة المسددة
-	(٧,٥١٧)	الزكاة المسددة
(٩٣٨,٣١١)	(٣٨٦,٠٦١)	المسدد من مصاريف تمويلية
٢,٣٢٠,٢٢٠	٣,٥٤٦,٠١٦	صافي النقد الناتج من الأنشطة التشغيلية
		الأنشطة الاستثمارية
-	(١,٠٤٩,٩٩٩)	الاستثمارات قصيرة الأجل
-	(٥٢,٠٥٠)	حيازة / تأسيس شركات تابعة
(٢,٠٤٣,٣٥٩)	(٢,٩٥٣,٠٢٤)	شراء ممتلكات ومعدات
-	(٢٤٠)	اقتناء تراخيص
-	٥٣٦	استبعاد ممتلكات ومعدات، صافي
(١,٨٣٦)	١,٨٣٦	الاستثمار في شركة تابعة غير موحدة
-	(١,٥٢٩,٨٨٦)	الشهرة المكتسبة من حيازة شركات تابعة
(٢,٠٤٥,١٩٥)	(٥,٥٨٢,٨٢٧)	صافي النقد المستخدم في الأنشطة الاستثمارية
		الأنشطة التمويلية
-	١,٨٤٦,٤٩٩	المتحصل من قروض قصيرة الأجل
(١,٦٠٠,٠٠٠)	-	المسدد لقروض المساهمين المؤسسين طويل الأجل
٩,١٨٧,٥٠٠	-	المتحصل من قرض طويل الأجل
(٧,٧٠٦,٨٥٠)	(١,٠١٠,٦٢٥)	المسدد من قرض طويل الأجل
-	(٢٥٠,٠٠٠)	توزيعات أرباح نقدية
-	٢,٠٠٠,٠٠٠	الزيادة في رأس المال
(١١٩,٣٥٠)	٢,٥٨٥,٨٧٤	صافي النقد الناتج من (المستخدم في) الأنشطة التمويلية
١٥٥,٦٧٥	٥٤٩,٠٦٣	صافي التغير في أرصدة النقدية وشبه النقدية
-	١١,٧٣٤	النقد المستحوذ من حيازة / تأسيس الشركات التابعة (ايضاح ١)
٥٤٧,٥٢٣	٧٠٣,١٩٨	النقدية وشبه النقدية في بداية السنة
٧٠٣,١٩٨	١,٢٦٣,٩٩٥	النقدية وشبه النقدية في نهاية السنة

تشكل الإيضاحات المرفقة جزءاً لا يتجزأ من هذه القوائم المالية الموحدة

قائمة التغير في حقوق المساهمين الموحدة للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨ (بآلاف الريالات السعودية)

المجموع	أرباح مبقاة	إحتياطي نظامي	رأس المال	إيضاح
٤,٥٣٢,٩٧٩	(٤٦٧,٠٢١)	-	٥,٠٠٠,٠٠٠	الرصيد في ١ يناير ٢٠٠٧
١,٣٧٩,٥٤٨	١,٣٧٩,٥٤٨	-	-	الربح الصافي للسنة
-	(١٣٧,٩٥٥)	١٣٧,٩٥٥	-	١٥ المحول الى الاحتياطي النظامي
٥,٩١٢,٥٢٧	٧٧٤,٥٧٢	١٣٧,٩٥٥	٥,٠٠٠,٠٠٠	الرصيد في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٧
(٢٥٠,٠٠٠)	(٢٥٠,٠٠٠)	-	-	٢٠ توزيعات ارباح نقدية
٢,٠٠٠,٠٠٠	-	-	٢,٠٠٠,٠٠٠	١ الزيادة في رأس المال
٢,٠٩١,٧٨٣	٢,٠٩١,٧٨٣	-	-	الربح الصافي للسنة
-	(٢٠٩,١٧٨)	٢٠٩,١٧٨	-	١٥ المحول الى الاحتياطي النظامي
٩,٧٥٤,٣١٠	٢,٤٠٧,١٧٧	٣٤٧,١٣٣	٧,٠٠٠,٠٠٠	الرصيد في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨

تشكل الإيضاحات المرفقة جزءاً لا يتجزأ من هذه القوائم المالية الموحدة

إيضاحات حول القوائم المالية الموحدة

للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨

١ - التكوين والنشاط

إصدار أسهم حقوق أولوية جديدة قدرها ٢٠٠ مليون سهم وأن يكون حق الاكتتاب فيها للمساهمين المسجلين في سجل المساهمين وفق نسبة ملكية كل منهم في رأس المال، على أن يخصص ٦٠٪ من الزيادة في رأس المال للمساهمين المؤسسين و ٤٠٪ من الزيادة في رأس المال لجميع المساهمين الآخرين من غير المؤسسين وأن يتم إصدار هذه الأسهم بالقيمة الاسمية ١٠ ريال دون علاوة إصدار. ان الإجراءات النظامية المتعلقة بزيادة رأس المال والمتمثلة في استخراج السجل التجاري الجديد وتعديل النظام الاساسي للشركة مازالت قيد التنفيذ.

قامت الشركة خلال سنة ٢٠٠٧ بالاستثمار في شركة تابعة، شركة موبايلى انفوتك المحدودة، بنجالور - الهند بنسبة ٩٩,٩٩٪ من رأس مالها والتي زاولت كامل نشاطها التجاري خلال سنة ٢٠٠٨.

قامت الشركة خلال الربع الثاني من سنة ٢٠٠٨، بحيازة ما نسبته ٩٩٪ من حصص الشركاء في شركة بيانات الأولى لخدمات الشبكات، شركة سعودية ذات مسؤولية محدودة ويشتمل الشراء جميع حقوق وأصول وموجودات الشركة والتزاماتها واسمها التجاري وعلاماتها التجارية الحالية والمستقبلية مقابل سعر شراء إجمالي قدره ١,٥ مليار ريال سعودي والذي نتج عنه شهرة بمبلغ ١,٤٧ مليار ريال سعودي كما في تاريخ الحيازة.

قامت الشركة خلال الربع الثاني من سنة ٢٠٠٨، بالاستثمار في شركة تابعة، شركة إتحد إتصالات للإستثمار التجاري، شركة سعودية ذات مسؤولية محدودة بنسبة ٩٥٪ من رأس مالها. هذا ولم تبدأ الشركة بمزاولة نشاطها التجاري بعد.

قامت الشركة خلال الربع الرابع من سنة ٢٠٠٨، بحيازة ما نسبته ٩٦٪ من حصص الشركاء في شركة شبكة زاجل الدولية للاتصالات، شركة سعودية ذات مسؤولية محدودة ويشتمل الشراء جميع حقوق وأصول وموجودات الشركة والتزاماتها واسمها التجاري وعلاماتها التجارية الحالية والمستقبلية مقابل سعر شراء إجمالي قدره ٨٠ مليون ريال سعودي نتج عن ذلك شهره بمبلغ ٦٣ مليون ريال سعودي كما في تاريخ الحيازة.

تم تأسيس شركة إتحد إتصالات (الشركة/ موبايلى) شركة مساهمة سعودية بموجب قرار مجلس الوزراء رقم ١٨٩ بتاريخ ٢٣ جمادى الثاني ١٤٢٥هـ (الموافق ١٠ أغسطس ٢٠٠٤ م) بموجب المرسوم الملكي رقم م/٤٠ بتاريخ ٢ رجب ١٤٢٥هـ (الموافق ١٨ أغسطس ٢٠٠٤ م) تحت السجل التجاري رقم ١٠١٠٢٠٣٨٩٦ بتاريخ ١٤ ديسمبر ٢٠٠٤م والمسجل في مدينة الرياض. تعتبر الشركة الحاصلة على الترخيص الثاني لتقديم خدمة الإتصالات المتنقلة اللاسلكية في المملكة العربية السعودية.

تم تأسيس الشركة برأس مال ٥ مليار ريال سعودي مقسم الى ١٠٠ مليون سهم بقيمة اسمية ٥٠ ريال سعودي للسهم الواحد. بموجب قرار مجلس هيئة السوق المالية رقم ٤-١٥٤-٢٠٠٦ بتاريخ ٢٧ مارس ٢٠٠٦ تم تجزئة السهم إلى خمسة أسهم اعتباراً من تاريخ ٨ ابريل ٢٠٠٦ بقيمة اسمية ١٠ ريال وبالتالي أصبح عدد الأسهم الصادرة ٥٠٠ مليون سهم. كان يمتلك المساهمون المؤسسون وهم مؤسسة الإمارات للإتصالات - إتصالات- الإمارات العربية المتحدة ٣٥٪ من رأس المال و ٦ مساهمين سعوديين ٤٥٪ من رأس المال أما النسبة المتبقية ٢٠٪ من رأس المال مطروحة للتداول ومملوكة للجمهور.

هذا وتطبيقاً للمرسوم الملكي المشار إليه أعلاه و المؤسس لشركة إتحد إتصالات (موبايلى) والذي يقضي بإدراج ٢٠٪ أخرى من الأسهم المخصصة للمساهمين المؤسسين للشركة في سوق الاسهم السعودية خلال السنه الثالثة من تاريخ تأسيس الشركة، قام المساهمون المؤسسون خلال الربع الثاني لسنة ٢٠٠٨ بالتنازل عن ٢٥٪ إضافية من أسهمهم في رأس مال الشركة والبالغة ١٠٠ مليون سهم لصالح الجمهور لتصبح الحصص الجديدة : مؤسسة الإمارات للإتصالات - إتصالات - الإمارات العربية المتحدة ٢٦,٢٥٪ من رأس المال و ٦ مساهمين سعوديين ٣٣,٧٥٪ من رأس المال أما النسبة المتبقية ٤٠٪ من رأس المال مطروحة للتداول ومملوكة للجمهور.

كما قررت الجمعية العامة غير العادية للشركة في اجتماعها المنعقد بتاريخ ١٩ أكتوبر ٢٠٠٨ الموافقة على زيادة رأس مال الشركة من ٥ مليار ريال سعودي إلى ٧ مليار ريال سعودي، وذلك من خلال

إيضاحات حول القوائم المالية الموحدة

للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨

لأغراض اعداد قائمة التدفقات النقدية الموحدة للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨، فإن صافي القيمة الدفترية لموجودات ومطلوبات الشركات التابعة سابقة الذكر كما في تاريخ الحيازة / التأسيس هي على النحو التالي :

المجموع	شركة شبكة زاجل الدولية للاتصالات	شركة اتحاد إتصالات للاستثمار التجاري	شركة بيانات الأولى لخدمات الشبكات	شركة موبيلي انفوتك المحدودة	
(بآلاف الريالات السعودية)	(بآلاف الريالات السعودية)	(بآلاف الريالات السعودية)	(بآلاف الريالات السعودية)	(بآلاف الريالات السعودية)	
					الموجودات
١١,٧٣٤	١,٧٩٨	١٠٠	—	٩,٨٣٦	النقدية وشبه النقدية
٢٦,١٠٠	٢١,٨٢٠	—	٤,٢٨٠	—	ذمم مدينة
١٢,٩٣٠	١,٠٤٦	—	١١,٨٨٤	—	مخزون
٢٦,٧٦٠	١,٥٠٣	—	٢٥,٢٥٧	—	مصاريف مدفوعة مقدما وموجودات اخرى
٣٥٦,٧٦٦	١١,٦٤٨	—	٣٤٥,١١٨	—	ممتلكات ومعدات، صافي
١٥٥,١١٣	—	—	١٥٥,١١٣	—	رسوم اقتناء التراخيص، صافي
٥٨٩,٤٠٣	٣٧,٨١٥	١٠٠	٥٤١,٦٥٢	٩,٨٣٦	مجموع الموجودات
					المطلوبات
(٥٠٥,٩٩٥)	(١٥,١٥١)	—	(٤٩٠,٨٤٤)	—	ذمم دائنة
(٢٠,٩٥٤)	(٤,٢٧٧)	—	(١٦,٦٧٧)	—	مصرفات مستحقة ومطلوبات أخرى
(٢,٤٠٤)	(١,٤٠٨)	—	(٩٩٦)	—	مخصص مكافأة نهاية الخدمة
(٨,٠٠٠)	—	—	—	(٨,٠٠٠)	مطلوب الى طرف ذي علاقة
(٥٣٧,٣٥٣)	(٢٠,٨٣٦)	—	(٥٠٨,٥١٧)	(٨,٠٠٠)	مجموع المطلوبات
٥٢,٠٥٠	١٦,٩٧٩	١٠٠	٣٣,١٣٥	١,٨٣٦	صافي الموجودات

يتمثل النشاط الرئيسي للشركة في إنشاء وتشغيل شبكة الإتصالات اللاسلكية المتنقلة في المملكة العربية السعودية. وقد بدأت الشركة عملياتها التجارية في ٢٥ مايو ٢٠٠٥.

تتمثل النشاطات الرئيسية للشركات التابعة بما يلي :

- تطوير البرامج التقنية لأغراض الشركة وتقديم خدمات الدعم الفني لتقنية المعلومات.
- تنفيذ عقود صيانة شبكات الاتصالات السلكية واللاسلكية وتركيب أنظمة الحاسب الآلي المتعلقة بها.
- تجارة الجملة والتجزئة في المعدات والآلات والأجهزة الإلكترونية والكهربائية وأجهزة الاتصالات السلكية واللاسلكية والاستيراد والتصدير للخارج.
- تجارة الجملة والتجزئة في أجهزة الحاسب الآلي والأجهزة الإلكترونية وصيانتها وتشغيلها وتقديم الخدمات المرتبطة بها.

إيضاحات حول القوائم المالية الموحدة

للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨

٢ - السياسات المحاسبية الهامة

تم إعداد القوائم المالية الموحدة وفقاً لمعايير المحاسبة الصادرة عن الهيئة السعودية للمحاسبين القانونيين، وفيما يلي أهم السياسات المحاسبية المتبعة:

أسس العرض

تتضمن القوائم المالية الموحدة للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨ القوائم المالية للشركة وشركتها التابعة والتي تم توحيدها خلال السنة المنتهية في ذلك التاريخ إن القوائم المالية الموحدة تغطي السنة من ١ يناير ٢٠٠٨ ولغاية ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨، بينما أرقام المقارنة للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٧. فتمثل القوائم المالية المنفردة («غير الموحدة») للشركة.

أسس توحيد القوائم المالية

تتضمن القوائم المالية الموحدة المرفقة القوائم المالية للشركة وشركاتها التابعة التالية بعد استبعاد المعاملات المتبادلة بين هذه الشركات بالإضافة إلى الأرباح (الخسائر) الناتجة من هذه العمليات مع الشركات التابعة. يتم تصنيف الشركة المستثمر بها كشركة تابعة بناءً على درجة السيطرة التي تمارسها الشركة على تلك الشركات مقارنة بالشركاء الآخرين واعتباراً من التاريخ الفعلي لإنتقال السيطرة.

تم احتساب حصة الملكية في صافي أرباح (خسائر) الشركات التابعة بنسبة ١٠٠٪ على أساس الاستثمار المباشر في رأس مال الشركات التابعة والاستثمار غير المباشر من قبل بعض الشركات التابعة وأحد الشركاء في شركة تابعة والذي تنازل عن ملكية حصته لصالح الشركة كما في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨:

نسبة الملكية	بلد المنشأ	الاسم	نسبة الملكية	
			مباشرة	غير مباشرة
٩٩,٩٩٪	الهند	شركة موبايلى إنفوتك المحدودة	٠,٠١٪	
٩٩,٠٠٪	المملكة العربية السعودية	شركة بيانات الأولى لخدمات الشبكات	١,٠٠٪	
٩٦,٠٠٪	المملكة العربية السعودية	شركة شبكة زاجل الدولية للاتصالات	٤,٠٠٪	
٩٥,٠٠٪	المملكة العربية السعودية	شركة إتحاد اتصالات للاستثمار التجاري	٥,٠٠٪	

العرف المحاسبي

تم إعداد القوائم المالية الموحدة بالريال السعودي بناءً على مبدأ التكلفة التاريخية وتتبع الشركة أساس الاستحقاق المحاسبي، مع افتراض استمرارية النشاط.

استخدام التقديرات

إن إعداد القوائم المالية الموحدة وفقاً للمبادئ المحاسبية المتعارف عليها يتطلب استخدام التقديرات والافتراضات التي قد تؤثر على قيمة الموجودات والمطلوبات المقيدة وعلى الإفصاح عن الموجودات والمطلوبات المحتملة في تاريخ القوائم المالية الموحدة وبالرغم من أن التقديرات مبنية على أفضل المعلومات والأحداث المتوفرة لدى الإدارة في تاريخ إصدار القوائم المالية الموحدة إلا أن النتائج الفعلية النهائية قد تختلف عن هذه التقديرات.

النقدية وشبه النقدية

تتضمن النقدية وشبه النقدية النقد في الصناديق والحسابات الجارية لدى البنوك والمرابحات التي تستحق خلال ثلاثة أشهر أو أقل من تاريخ إقنتائها.

إيضاحات حول القوائم المالية الموحدة

السنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨

تتم رسملة التجديدات والتحسينات الرئيسية إذا كانت تزيد من الإنتاجية أو العمر التشغيلي للموجودات كما وتتم رسملة التكاليف المباشرة، أما الإصلاحات والتحسينات الصغيرة فيتم تحميلها كمصاريف عند حدوثها. كما يتم إثبات الربح أو الخسارة الناتجة عن عملية التخلص من الموجودات والتي تمثل الفرق بين المتحصلات والقيمة الدفترية للموجودات في قائمة الدخل الموحدة.

الانخفاض في قيمة الموجودات

تتم مراجعة القيمة الدفترية لموجودات الشركة في تاريخ كل قائمة مركز مالي موحدة للتحقق مما إذا كان هناك مؤشر انخفاض دائم للموجودات. وفي حالة وجود مثل ذلك المؤشر يتم تقدير القيمة الممكن استردادها لتلك الموجودات. ويتم تحميل خسائر الانخفاض الدائم في قيمة الموجودات عندما تزيد قيمة الموجودات في الدفاتر عن القيمة الممكن استردادها لتلك الموجودات ويتم تحميل خسائر الانخفاض الدائم في قيمة الموجودات في قائمة الدخل الموحدة.

رسوم اقتناء التراخيص

يتم إطفاء رسوم اقتناء التراخيص على مدة ٢٥ سنة وهو العمر النظامي للرخصة. يتم تحميل الإطفاء كمصاريف في قائمة الدخل الموحدة. ويتم مراجعة رسوم التراخيص المرسملة في نهاية كل عام لتحديد أي انخفاض دائم في القيمة. وفي حالة وجود مؤشر لانخفاض الدائم في رسوم التراخيص فيتم تحميل خسائر الانخفاض الدائم في قائمة الدخل الموحدة.

الشهرة

تمثل الشهرة الفرق بين القيمة المدفوعة لشراء شركة تابعة والقيمة الدفترية لهذه الشركة كما في تاريخ الشراء (الحياسة). تم تحديد أسعار الشراء على أساس القيم العادلة في تواريخ الشراء. يتم قياس الشهرة في نهاية كل سنة مالية وإظهارها في القوائم المالية الموحدة وفقاً لتكلفتها بعد تعديلها بمقدار الهبوط في قيمتها، إن وجد.

الذمم الدائنة

يتم تسجيل الالتزامات الخاصة بزمم الدائنين، تجارية ورأسمالية طبقاً للمبالغ المستحق سدادها في الفترة اللاحقة للمعدات والسلع / الخدمات المستلمة / المقدمة.

مخصص مكافأة نهاية الخدمة

يتم احتساب مخصص مكافأة نهاية الخدمة وفقاً لمتطلبات نظام العمل في المملكة العربية السعودية على أساس الفترة التي امضاها الموظف في الخدمة.

الاستثمارات قصيرة الأجل

تتضمن الاستثمارات قصيرة الأجل المربحات التي تستحق خلال فترة تزيد عن ثلاثة أشهر من تاريخ اقتنائها.

الذمم المدينة

يتم تسجيل الذمم المدينة بصافي قيمتها القابلة للتحقق بعد تكوين مخصص كافٍ للديون المشكوك في تحصيلها. يتم احتساب مخصص الديون المشكوك في تحصيلها بناءً على العمر الزمني للديون وخبرة الشركة السابقة في تحصيلها.

المخزون

يتكون المخزون من شرائح الهواتف الخلوية وبطاقات مسبقة الدفع وإعادة الشحن والهواتف الخلوية وأجهزة الاتصالات الأخرى ويسجل بالتكلفة أو صافي القيمة القابلة للتحقق أيهما أقل. وتمثل القيمة القابلة للتحقق الفرق بين سعر البيع التقديري في ظروف العمل الاعتيادية ومصاريف استكمال البيع. يتم تحديد التكلفة باستخدام طريقة المتوسط المرجح.

المخصصات

تتحقق المخصصات في القوائم المالية الموحدة عندما يكون للشركة التزاماً قائماً (قانوني أو افتراضي) نتيجة لحدث سابق ومن المحتمل أن يكون هناك تدفقات للمنافع الاقتصادية لتسوية قيمة الالتزام الذي يمكن تقديره بصورة عادلة.

الممتلكات والمعدات

يتم تسجيل الممتلكات والمعدات، باستثناء الأراضي، بالتكلفة مطروحاً منها الاستهلاك المتراكم. بالنسبة للأراضي والأعمال الرأسمالية تحت التنفيذ فتسجل بالتكلفة. يتم تسجيل الصيانة الدورية كمصاريف عند تكبدها. يحمل استهلاك الممتلكات والمعدات على قائمة الدخل الموحدة باستخدام طريقة القسط الثابت على مدى العمر الإنتاجي المقدر لكل منها وفقاً لنسب الاستهلاك التالية :

النسبة	
٥%	مباني
١٠%	تحسينات عقار مستأجر
٥% - ٢٠%	معدات شبكة الاتصالات
٢٠%	برامج وأجهزة حاسب آلي
٢٠% - ٢٥%	معدات مكتبية ومفروشات
٢٠% - ٢٥%	سيارات

إيضاحات حول القوائم المالية الموحدة

للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨

القيمة العادلة على أساس القرائن الموضوعية في تاريخ قائمة المركز المالي الموحدة.

مصاريف الربط البيئي

تمثل مصاريف الربط البيئي مصاريف الربط بشبكات إتصالات محلية وأجنبية. ويتم إثباتها في فترات تنفيذ المكالمات ذات الصلة وتدرج ضمن بند تكلفة الخدمات.

تحقق الإيرادات

يتم تحقيق الإيرادات المتعلقة بخدمات الإتصالات للسنة عند تقديم خدمات الإتصالات للمشاركين وفقاً للأسعار المعتمدة من هيئة الإتصالات وتقنية المعلومات ويتم إظهارها بعد طرح الخصومات والتخفيضات البيعية الخاصة بتحقيق الإيرادات للسنة.

يتم تحقيق الإيرادات من بيع أجهزة الإتصالات وملحقاتها عند تسليمها للمشاركين والعملاء.

إيجارات تشغيلية

تدرج مدفوعات إيجارات التشغيل تحت إيجارات التشغيل في قائمة الدخل الموحدة وفقاً لطريقة القسط الثابت على فترات الإيجارات، أما مستردات الإيجارات فيتم قيدها في قائمة الدخل الموحدة مخصومة من مصروف الإيجار.

مشتقات الادوات المالية ومحاسبة تغطية المخاطر

تستخدم الشركة مشتقات الادوات المالية لتغطية تعرضها لأجزاء معينة من مخاطر نسب الفوائد الناتجة عن النشاطات التمويلية، وتصنفها كتغطية مخاطر التدفقات النقدية للوقاية من مخاطر أسعار المراجحات. ان استخدام المشتقات المالية هي خاضعة لسياسات الشركة المعتمدة من قبل مجلس الادارة، والتي تقدم مبادئ خطية متعلقة باستخدام مشتقات مالية تتفق مع استراتيجية الشركة لادارة المخاطر. لا تستخدم الشركة المشتقات المالية لأغراض المضاربة. يتم قياس المشتقات المالية مبدئياً بالقيمة العادلة في تاريخ العقد، ويعاد قياسها بالقيمة العادلة في تاريخ الفترات المالية اللاحقة.

يتم الاعتراف بالتغير في القيمة العادلة لمشتقات الادوات المالية المصنفة لتغطية مخاطر التدفقات النقدية المستقبلية والتي تم تحديدها على انها تغطية فعالة، ويتم اظهارها ضمن حقوق المساهمين، ويتم اثبات الجزء غير الفعال في قائمة الدخل الموحدة.

الزكاة وضريبة الدخل

تخضع الشركة وشركاتها التابعة في المملكة العربية السعودية لتعليمات مصلحة الزكاة والدخل في المملكة العربية السعودية. يتم احتساب مخصص الزكاة وفقاً للوعاء الزكوي في نهاية العام. يجري تسجيل أية فروقات بين المخصص والربط النهائي عند اعتماد الربط النهائي حيث يتم حينئذ إقفال المخصص.

تتمتع الشركة التابعة، شركة موبايلي انفوتك المحدودة - الهند باعفاء ضريبي لمدة ثلاث سنوات تبدأ من تاريخ النشاط وتنتهي خلال سنة ٢٠١٠.

المعاملات بالعملة الأجنبية

يتم تحويل المعاملات بالعملة الأجنبية إلى الريال السعودي باستخدام أسعار الصرف السائدة عند حدوث تلك المعاملات، أما الموجودات والمطلوبات بالعملة الأجنبية في تاريخ قائمة المركز المالي الموحدة فيتم تحويلها إلى الريال السعودي وفقاً لأسعار الصرف السائدة في تاريخ قائمة المركز المالي الموحدة، وتدرج الأرباح والخسائر الناتجة عن فروق أسعار الصرف في قائمة الدخل الموحدة.

المصروفات

مصروفات البيع والتسويق هي تلك المصاريف الخاصة ببيع وتسويق خدمات الشركة وتشتمل على مصاريف العمولات والإعلانات ورواتب وأجور ومزايا الموظفين. يتم تبويب باقي المصاريف الأخرى بخلاف تكلفة الخدمات كمصاريف إدارية وعمومية.

الرسوم الحكومية

تمثل الرسوم الحكومية رسوم تقديم الخدمة تجارياً ورسوم الرخصة والطفيل الترددي و التكاليف المترتبة على الشركة مقابل حقوق تقديم خدمات الإتصالات بالمملكة العربية السعودية وفقاً لاتفاقيات الترخيص. ويتم إثباتها في الفترات المتعلقة بها وقت الاستخدام وتدرج ضمن بند تكلفة الخدمات في قائمة الدخل الموحدة.

الأدوات المالية

يتم إثبات الموجودات والمطلوبات الخاصة بالأدوات المالية عندما تصبح الشركة جزءاً من الترتيبات التعاقدية للأدوات المالية. إن القيمة الدفترية لكافة الموجودات والمطلوبات المالية في قائمة المركز المالي الموحدة تقارب قيمتها العادلة وقد حددت

إيضاحات حول القوائم المالية الموحدة

للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨

٣ - النقدية وشبه النقدية

(بآلاف الريالات السعودية)		
٢٠٠٧	٢٠٠٨	
(غير موحدة)	(موحدة)	
٢٨٨,٠١١	٢١٣,٧٧٠	نقد في الصندوق ولدى البنوك
٤١٥,١٨٧	١,٠٥٠,٢٢٥	مرابحات قصيرة الأجل
<u>٧٠٣,١٩٨</u>	<u>١,٢٦٣,٩٩٥</u>	

٤ - الذمم المدينة، صافي

(بآلاف الريالات السعودية)		
٢٠٠٧	٢٠٠٨	
(غير موحدة)	(موحدة)	
١,٧٨٨,٨٢٧	٣,٤٧١,٨٦١	ذمم مدينة
(٣٢٩,١٧١)	(٣٧٣,٦١٣)	ينزل : مخصص ديون مشكوك في تحصيلها
<u>١,٤٥٩,٦٥٦</u>	<u>٣,٠٩٨,٢٤٨</u>	

فيما يلي حركة مخصص الديون المشكوك في تحصيلها خلال السنة المنتهية في ٣١ ديسمبر :

(بآلاف الريالات السعودية)		
٢٠٠٧	٢٠٠٨	
(غير موحدة)	(موحدة)	
٧٧,٦٩٣	٣٣١,١٦٨	الرصيد في ١ يناير
٢٥١,٤٧٨	١٢١,٧٢٧	المكون خلال السنة
-	(٧٩,٢٨٢)	الديون المدومة
<u>٣٢٩,١٧١</u>	<u>٣٧٣,٦١٣</u>	الرصيد في ٣١ ديسمبر

إيضاحات حول القوائم المالية الموحدة

للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨

٥ - المعاملات مع أطراف ذات علاقة

قامت الشركة خلال السنة بإجراء معاملات مع الأطراف ذات العلاقة التالية :

العلاقة	الجهة
مساهم مؤسس	مؤسسة الامارات للاتصالات
شقيقة لمؤسسة الامارات للاتصالات	غرفة الامارات لمقاصة البيانات

إن التعاملات مع الاطراف ذات العلاقة تتشابه مع التعاملات التجارية مع الأطراف الخارجية.

فيما يلي تفاصيل المعاملات الجوهرية مع الأطراف ذات العلاقة خلال السنة المنتهية في ٣١ ديسمبر :

(بآلاف الريالات السعودية)		
٢٠٠٧	٢٠٠٨	
(غير موحدة)	(موحدة)	
١٣٣,٨٦١	١٢١,٧١٠	صافي خدمات اتصالات
٣٧,٥٠٠	٣٧,٥٠٠	رسوم ادارية
٤٠,٢٢١	٤٨,٤٢٨	مصاريف الموظفين المنتدبين
٧٦,٩٦٣	٦٩,٣١١	مصاريف ادارية اخرى
٢,٧٩٥	٤,٨٦٤	خدمات التجوال

يتكون المطلوب من طرف ذي علاقة كما في ٣١ ديسمبر مما يلي :

(بآلاف الريالات السعودية)		
٢٠٠٧	٢٠٠٨	
(غير موحدة)	(موحدة)	
٧١,٠٦١	٣٨,٤٥٢	مؤسسة الامارات للاتصالات

إيضاحات حول القوائم المالية الموحدة للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨

يتكون المطلوب الى أطراف ذات علاقة كما في ٣١ ديسمبر مما يلي :

(بآلاف الريالات السعودية)		
٢٠٠٧	٢٠٠٨	
(غير موحدة)	(موحدة)	
١٠٦,٦٤١	٧٥,٩٠٧	مؤسسة الامارات للاتصالات
٤,٨٤٤	٢,٢٦٤	غرفة الامارات لمقاصة البيانات
<u>١١١,٤٨٥</u>	<u>٧٨,١٧١</u>	

٦ - المصاريف المدفوعة مقدماً والموجودات الأخرى

(بآلاف الريالات السعودية)		
٢٠٠٧	٢٠٠٨	
(غير موحدة)	(موحدة)	
١٩٦,١٦٣	٢٩١,٠٣٩	ايرادات مستحقة
٢٣٨,٣٦٦	٢١٢,٥٧٣	دفعات مقدمة لموردي معدات شبكات
١٨٦,٤٨٣	١٩٣,٧٢٥	مصاريف مدفوعة مقدماً
٤٣,٦٧٦	١٧,٥٦٤	دفعات مقدمة لموردين تجاريين
١٤٥,٦٨٤	٣٤٨,١٧٤	أخرى
<u>٨١٠,٣٧٢</u>	<u>١,٠٦٣,٠٧٥</u>	

إيضاحات حول القوائم المالية الموحدة

للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨

٧ - الممتلكات والمعدات، صافي

التكلفة:	أراضي (بآلاف الريالات السعودية)	مباني (بآلاف الريالات السعودية)	تحسينات عقار مستأجر (بآلاف الريالات السعودية)	معدات شبكة الإتصالات (بآلاف الريالات السعودية)	برامج وأجهزة حاسب آلي (بآلاف الريالات السعودية)	معدات مكتبية ومفروشات (بآلاف الريالات السعودية)	سيارات (بآلاف الريالات السعودية)	الأعمال الرأسمالية تحت التنفيذ (بآلاف الريالات السعودية)	الإجمالي (بآلاف الريالات السعودية)
١ يناير ٢٠٠٨	٤٧,٨٢٢	٨,٢٣٣	٢٤٢,١٥٤	٤,٥٥٤,٧٠٨	٤٠٨,٥٢١	١٩٣,٧٢٧	٦٨٤	٩٤٥,١٩٧	٦,٤٠١,٠٤٦
حيازة ممتلكات ومعدات شركات تابعة (إيضاح ١)	-	-	٢,١٧٤	١٠٠,٣١٣	١٥,١٢٥	٣,٢٤٣	٩٣٨	٢٤٨,١٨١	٣٦٩,٩٧٤
الإضافات	٢٤,٦٢٠	١٠	٩٨,٢٩١	٦١٠,٢٧٩	١١٨,٨٧٩	٩٠,١٧٥	٢٤	٢,١١٩,٤٨٨	٣,٠٦١,٧٦٦
التحويلات	-	٤,٧٣٦	٨٦,٦٥٧	١,٨٨١,٠٨٩	٣٥,٦١٥	٥,٣٩٧	-	(٢,٠١٣,٤٩٤)	-
الإستبعادات	-	-	-	(٤٣٨)	(١٧٨)	(١٤٠)	(٧)	-	(٧٦٣)
٣١ ديسمبر ٢٠٠٨	٧٢,٤٤٢	١٢,٩٧٩	٤٢٩,٢٧٦	٧,١٤٥,٩٥١	٥٧٧,٩٦٢	٢٩٢,٤٠٢	١,٦٣٩	١,٢٩٩,٣٧٢	٩,٨٣٢,٠٢٣
مجمع الاستهلاك:									
١ يناير ٢٠٠٨	-	٣٠٩	٥٤,٢٨٢	٦٥٨,٥٢٠	١٤٠,٩٣٢	٦٨,٠٢٤	٤٢٧	-	٩٢٢,٤٩٤
حيازة ممتلكات ومعدات شركات تابعة (إيضاح ١)	-	-	٢٩٤	٦,٨٧٢	٤,٦٣٦	١,٠٤٧	٣٥٩	-	١٣,٢٠٨
استهلاك السنة	-	٥٧٠	٤٥,٠٠٢	٥٦٢,٤٢٥	١٠٨,٥٦٢	٦٢,٣٩٦	١٩٤	-	٧٧٩,١٤٩
الإستبعادات	-	-	-	(١١٠)	(٦٦)	(٤٤)	(٧)	-	(٢٢٧)
٣١ ديسمبر ٢٠٠٨	-	٨٧٩	٩٩,٥٧٨	١,٢٢٧,٧٠٧	٢٥٤,٠٦٤	١٣١,٤٢٣	٩٧٣	-	١,٧١٤,٦٢٤
القيمة الدفترية الصافية									
٣١ ديسمبر ٢٠٠٨ (موحدة)	٧٢,٤٤٢	١٢,١٠٠	٣٢٩,٦٩٨	٥,٩١٨,٢٤٤	٣٢٣,٨٩٨	١٦٠,٩٧٩	٦٦٦	١,٢٩٩,٣٧٢	٨,١١٧,٣٩٩
٣١ ديسمبر ٢٠٠٧ (غير موحدة)	٤٧,٨٢٢	٧,٩٢٤	١٨٧,٨٧٢	٣,٨٩٦,١٨٨	٢٦٧,٥٨٩	١٢٥,٧٠٣	٢٥٧	٩٤٥,١٩٧	٥,٤٧٨,٥٥٢

إيضاحات حول القوائم المالية الموحدة

للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨

٨ - رسوم اقتناء التراخيص، صافي

إجمالي رسوم اقتناء التراخيص (بآلاف الريالات السعودية)	تراخيص أخرى (بآلاف الريالات السعودية)	رخصة خدمات الجيل الثالث (بآلاف الريالات السعودية)	رخصة خدمات الاتصالات المتنقلة (بآلاف الريالات السعودية)	
١٢,٩٧٩,٢٣٩	١٥,٤٨٩	٧٥٣,٧٥٠	١٢,٢١٠,٠٠٠	التكلفة في ١ يناير ٢٠٠٨
١٧١,٧٣٥	١٧١,٧٣٥	-	-	حيازة تراخيص شركة تابعة (إيضاح ١)
٢٤٠	٢٤٠	-	-	الإضافات
<u>١٣,١٥١,٢١٤</u>	<u>١٨٧,٤٦٤</u>	<u>٧٥٣,٧٥٠</u>	<u>١٢,٢١٠,٠٠٠</u>	
				يخصم منها :
١,٦٩٢,٥٤٥	٢,٣٢٤	٩٧,٥٥١	١,٥٩٢,٦٧٠	مجمع الإطفاء في ١ يناير ٢٠٠٨
١٦,٦٢٢	١٦,٦٢٢	-	-	حيازة تراخيص شركة تابعة (إيضاح ١)
٥١٩,١١٥	٦,٦٨٢	٢٩,٨٢٧	٤٨٢,٦٠٦	إطفاء السنة
<u>٢,٢٢٨,٢٨٢</u>	<u>٢٥,٦٢٨</u>	<u>١٢٧,٣٧٨</u>	<u>٢,٠٧٥,٢٧٦</u>	مجمع الإطفاء في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨
<u>١٠,٩٢٢,٩٣٢</u>	<u>١٦١,٨٣٦</u>	<u>٦٢٦,٣٧٢</u>	<u>١٠,١٣٤,٧٢٤</u>	الرصيد في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨ (موحدة)
<u>١١,٢٨٦,٦٩٤</u>	<u>١٣,١٦٥</u>	<u>٦٥٦,١٩٩</u>	<u>١٠,٦١٧,٣٣٠</u>	الرصيد في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٧ (غير موحدة)

٩ - الشهرة

فيما يلي تفاصيل الشهرة الناتجة عن حيازة الشركات التابعة التالية كما هو مبين في إيضاح ١:

(بآلاف الريالات السعودية)		
٢٠٠٧	٢٠٠٨	
(غير موحدة)	(موحدة)	
-	١,٤٦٦,٨٦٥	شركة بيانات الأولى لخدمات الشبكات
-	٦٣,٠٢١	شركة شبكة زاجل الدولية للاتصالات
-	<u>١,٥٢٩,٨٨٦</u>	

إيضاحات حول القوائم المالية الموحدة

للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨

١٠ - القروض قصيرة وطويلة الأجل

تبلغ مدة القرض أعلاه ٦ سنوات، يتم سداد القرض على أقساط نصف سنوية مجدولة، كما يتم سداد المربحة كل ربع سنة على أن يتم سداد القسط الأخير في ٣١ ديسمبر ٢٠١٢.

كما يوجد لدى الشركة التابعة، شركة بيانات الأولى لخدمات الشبكات تسهيلات بنكية على شكل سحب على المكشوف وقروض قصيرة الأجل وأوراق دفع لتمويل متطلبات رأس المال العامل بلغت ٣٨٠ مليون ريال سعودي كما في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨. إن هذه التسهيلات البنكية تخضع لمصاريف مالية وفقاً للأسعار السائدة في السوق. هذا وتقوم إدارة الشركة التابعة حالياً بتحويل التسهيلات البنكية سابقة الذكر إلى تسهيلات بنكية متوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية.

كما يوجد لدى الشركة التابعة، شركة شبكة زاجل الدولية للاتصالات تسهيلات بنكية متوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية على شكل قروض قصيرة الأجل لتمويل متطلبات رأس المال العامل.

١١ - المشتقات المالية

أبرمت الشركة خلال الربع الأخير لسنة ٢٠٠٨ اتفاقيات تحوط مع عدد من البنوك المحلية والعالمية لتغطية مخاطر التدفقات النقدية من مخاطر التقلبات في أسعار المربحات الناتجة عن النشاطات التمويلية على مبلغ قدره ٣٤٣ مليون دولار أمريكي (ما يعادل ١,٢٩ مليار ريال سعودي). تقوم هذه الاتفاقيات على أساس عمل مقايضة بين الشركة والبنوك على الأسعار الثابتة مقابل الأسعار المتغيرة.

تم توقيع اتفاقية تمويل مع مجموعة من البنوك المحلية في ١٤ أبريل ٢٠٠٨ لتمويل الشركة بقرض قصير الأجل متوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية بقيمة ١,٥ مليار ريال سعودي لتمويل حيازة شركة تابعة.

تم توقيع اتفاقية تمويل مع مجموعة من البنوك المحلية والإقليمية والأجنبية في ١٤ مارس ٢٠٠٧ لتمويل الشركة بقرض طويل الأجل متوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية بقيمة ٢,٨٨ مليار دولار أمريكي (يعادل مبلغ ١٠,٧٨ مليار ريال سعودي) حيث تنص اتفاقية القرض المذكور أعلاه على بيع دقائق الاتصال الهوائي للبنوك المشاركة ومن ثم إعادة توزيعها على مشتركي الشركة بالنيابة عن البنوك المشاركة.

تم جدولة الحصول على القرض على النحو التالي :

- (١) المتحصل من بيع الدقائق وإعادة توزيعها بمبلغ ٢,٤٥ مليار دولار أمريكي (يعادل مبلغ ٩,١٩ مليار ريال سعودي).
- (٢) قرض مربحة لتمويل رأس المال العامل بمبلغ ٢٠٠ مليون دولار أمريكي (يعادل مبلغ ٧٥٠ مليون ريال سعودي).
- (٣) تمويل مربحة بمبلغ ٢٢٥ مليون دولار أمريكي (يعادل مبلغ ٨٤٣,٧٥ مليون ريال سعودي).

هذا وقد قامت الشركة باستلام قيمة قرض بيع الدقائق وإعادة توزيعها في ٢٩ مارس ٢٠٠٧ والبالغ ٩,١٩ مليار ريال سعودي وتم استخدام هذا المبلغ في سداد القرض السابق بمبلغ ٧,١ مليار ريال سعودي بالإضافة إلى قروض المساهمين المؤسسين. لم يتم استخدام كلاً من قرض المربحة لتمويل رأس المال العامل وتمويل المربحة كما في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨.

إيضاحات حول القوائم المالية الموحدة للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨

١٢ - الذمم الدائنة

(بآلاف الريالات السعودية)		
٢٠٠٧	٢٠٠٨	
(غير موحدة)	(موحدة)	
١,١٠٢,٢٩٦	٢,٢١٦,٦٦٦	دائنون، تجارية
٢,٠٣٩,٧٢١	٢,١٤٨,٤٦٤	دائنون، رأسمالية
<u>٣,١٤٢,٠١٧</u>	<u>٤,٣٦٥,١٣٠</u>	

١٣ - المصاريف المستحقة والمطلوبات الأخرى

(بآلاف الريالات السعودية)		
٢٠٠٧	٢٠٠٨	
(غير موحدة)	(موحدة)	
٣٧٤,٠٩٢	١,٢٩٤,٩٧٣	مصروفات مستحقة لشركات اتصالات
٥٥٣,٥٥٨	٥٩٠,٣٣٠	ايرادات مؤجلة
٢٨٣,٤٩٠	٣٦١,٨٧٣	رسوم مشاركة الحكومة في العوائد تجاريا
١٤٢,٥١٤	١٧٧,١٣١	مصاريف بيع وتسويق مستحقة
١٩,١٨٥	٢٤,١٢٥	رسوم الرخصة
٢٤,٢٠٢	٢٣,٩٠٠	(زكاة) ايضاح ١٤
٣٦٨,١٥٩	٦٨٥,١٠٥	أخرى
<u>١,٧٦٥,٢٠٠</u>	<u>٣,١٥٧,٤٣٧</u>	

إيضاحات حول القوائم المالية الموحدة

للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨

١٤ - الزكاة

تقوم الشركة وشركاتها التابعة في المملكة العربية السعودية بتقديم قوائمها المالية وإقرارتها الزكوية وتسديد المستحقات الزكوية إلى مصلحة الزكاة والدخل بشكل إفرادي.

إن العناصر الرئيسية لوعاء الزكاة والمتعلقة بحسابات الشركة هي كما يلي :

(بالآلاف الريالات السعودية)		
٢٠٠٧	٢٠٠٨	
٥,٠٠٠,٠٠٠	٥,٠٠٠,٠٠٠	راس المال
٩٦٩,٥٩٩	١,٣٨٦,٤٥٤	الربح الصافي المعدل
٢,٣٤٤	٧٨,١٧١	المطلوب إلى أطراف ذات علاقة
٩٠,٧٨٩	٣٩٧,٥٧٠	المخصصات - بداية السنة
٢,٠٣٩,٧٢١	٢,١٤٨,٢٩٣	مطلوبات مقابل تمويل ممتلكات ومعدات
٨,٩٢٢,٩٨١	٩,٤٤٣,٧١٥	قروض قصيرة وطويلة الاجل
		ينزل:
(١٤,٩٧٨,٢٧٨)	(١٤,٦٩٠,٥٤٥)	ممتلكات ومعدات
(٢٣٨,٣٦٦)	(٢١٢,٥٥٢)	دفعات مقدمة لموردي ممتلكات ومعدات
-	(١,٥١٢,٦٩٦)	الشهرة
-	(٩١٤,٤٣٨)	أعمال رأسمالية تحت التنفيذ
(١,٨٣٦)	(٢٠,٤٠١)	استثمارات
(١,٤٧١,٨٥٤)	(٧٩٢,٧٠٣)	الخسائر المتراكمة المعدلة - بداية السنة
-	(١,٨٧٥)	قطع غيار معدات شبكة الاتصالات

تم تعديل بعض هذه المبالغ للوصول إلى وعاء الزكاة.

إيضاحات حول القوائم المالية الموحدة

للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨

إن حركة مخصص الزكاة للشركة والشركات التابعة للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر هي كما يلي :

(بالآلاف الريالات السعودية)		
٢٠٠٧	٢٠٠٨	
(غير موحدة)	(موحدة)	
–	٢٤,٢٣٠	الرصيد في ١ يناير
٢٤,٢٠٢	٧,١٨٧	مخصص للسنة
–	(٧,٥١٧)	المسدد خلال السنة
<u>٢٤,٢٠٢</u>	<u>٢٣,٩٠٠</u>	الرصيد في ٣١ ديسمبر

قامت الشركة بتقديم القوائم المالية والإقرارات الزكوية السنوية حتى سنة ٢٠٠٧ ودفعت الشركة المستحقات الزكوية بموجبها والتي ما زالت قيد الدراسة من قبل مصلحة الزكاة والدخل، هذا وقد استلمت الشركة الربط الزكوي النهائي لعام ٢٠٠٥.

قامت الشركة التابعة، شركة بيانات الأولى لخدمات الشبكات بتقديم القوائم المالية والإقرارات الزكوية السنوية حتى سنة ٢٠٠٧ ودفعت الشركة التابعة المستحقات الزكوية بموجبها، هذا ولم تستلم الشركة التابعة أية ربوطات زكوية حتى تاريخه.

قامت الشركة التابعة، شركة شبكة زاجل الدولية للاتصالات بتقديم القوائم المالية والإقرارات الزكوية السنوية حتى سنة ٢٠٠٧ ودفعت الشركة التابعة المستحقات الزكوية بموجبها، هذا وقد استلمت الشركة التابعة الربط الزكوي النهائي لعام ٢٠٠٦.

لا يوجد على الشركة التابعة، شركة اتحاد الاتصالات للاستثمار التجاري التزام زكوي حيث ان الشركة التابعة لم يحل الحول عليها.

١٥ - الاحتياطي النظامي

تمشيا مع متطلبات نظام الشركات في المملكة العربية السعودية والنظام الأساسي للشركة، تقوم الشركة بنهاية السنة المالية بتكوين احتياطي نظامي بنسبة ١٠٪ من الربح الصافي للسنة حتى يبلغ هذا الاحتياطي ٥٠٪ من رأس المال. إن هذا الإحتياطي غير قابل للتوزيع كأرباح.

إيضاحات حول القوائم المالية الموحدة للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨

١٦ - إيرادات الخدمات

(بالآلاف الريالات السعودية)		
٢٠٠٧	٢٠٠٨	
(غير موحدة)	(موحدة)	
٨,٠٤٢,٥٦٧	١٠,٢٣٢,٩٧١	استخدام
٣١٨,٧٣٣	٤٣٧,٩٦٩	رسوم التشغيل والاشتراك
٧٩,١٣٢	١٢٣,٥٩٩	خدمات اخرى
<u>٨,٤٤٠,٤٣٢</u>	<u>١٠,٧٩٤,٥٣٩</u>	

١٧ - تكلفة الخدمات

(بالآلاف الريالات السعودية)		
٢٠٠٧	٢٠٠٨	
(غير موحدة)	(موحدة)	
٢,٠٨٠,٣٣٦	٢,٤٣٩,٠١٦	مصاريف الربط البيني والتجوال ومنافذ الاتصالات الدولية
٩٤٧,٥٩٤	١,٢٠٦,٥٣٥	رسوم مشاركة الحكومة في العوائد تجاريا
١٧٣,٠٩٦	٢٠٥,٤٨٦	تكلفة المستخدم من المخزون
١٤٣,٢٠٣	١٧٩,٧١٥	ايجار معدات الشبكات
٨٦,٨٣٣	١٥٠,٨٠٢	تكاليف التراسل
٦٣,١٣٥	٧٩,٥١١	رسوم الرخصة
٣٩,٣١٣	٧٦,٤٨٢	رسوم الطيف الترددي
٢٤٥,٣٢٨	٤٣٥,٩٣٨	اخرى
<u>٣,٧٧٨,٨٣٨</u>	<u>٤,٧٧٣,٤٨٥</u>	

إيضاحات حول القوائم المالية الموحدة

للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨

١٨ - المصاريف البيعية والتسويقية

(بآلاف الريالات السعودية)		
٢٠٠٧	٢٠٠٨	
(غير موحدة)	(موحدة)	
٤٣٣,٣٣٨	٤٦٧,٦٣٩	دعاية واطعان وعمولات بيع
٢٠٧,٧٠٢	٣٤٨,٤٤١	اخرى
<u>٦٤١,٠٤٠</u>	<u>٨١٦,٠٨٠</u>	

١٩ - المصاريف الادارية والعمومية

(بآلاف الريالات السعودية)		
٢٠٠٧	٢٠٠٨	
(غير موحدة)	(موحدة)	
٣٩٢,٠٧٩	٥٥٠,٥٩٠	رواتب واجور ومزايا موظفين
٧٣,٤٤٨	١٤٨,٣٣٩	استشارات وخدمات مهنية
٥١,٦٠٠	٦٩,٣١١	مصاريف ادارية اخرى
٣٨,٨٨١	٥٥,٠١٣	ايجارات
٢٩,٨٥٨	٤٨,٤٢٨	مصاريف الموظفين المنتدبين
٣٧,٥٠٠	٣٧,٥٠٠	رسوم ادارية لمؤسسة الامارات للاتصالات
١٦,٠١٢	٢١,٣٦٧	سفر وتنقلات
٤,٤٦٤	٥,٤٢٩	مكافآت وبدلات اعضاء مجلس الادارة
٤٢٩,٤٤٥	٤٧٤,٨١٨	اخرى
<u>١,٠٧٣,٢٨٧</u>	<u>١,٤١٠,٧٩٥</u>	

إيضاحات حول القوائم المالية الموحدة

للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨

٢٠ - توزيعات الأرباح

خطر الائتمان محدودا. اما فيما يتعلق بمخاطر الائتمان للذمم المدينة فهي محدودة بحيث ان اجمالي مبلغ حسابات المدينين يتوزع على قاعدة كبير ومتنوعة من المشتركين واتباع الشركة لسياسات تحصيل فعالة.

مخاطر العملات الأجنبية

تقوم الإدارة بمراقبة تقلبات أسعار العملات الأجنبية بشكل متواصل بناء على خبرتها، تعتقد الإدارة انه من غير الضروري التغطية ضد مخاطر العملات الاجنبية. يتم تكوين ارتباطات مالية للحد من مخاطر التغير عندما يترأى لإدارة الشركة اهميتها.

مخاطر نسبة المربحة

لا يوجد لدى الشركة مخاطر نسبة مربحة ذات أهميه حيث انه يتم تحديد تكلفة المربحات لدى البنوك والقروض قصيرة، طويلة الأجل مسبقاً بناءً على أسعار المربحة السارية في السوق. يتم تكوين ارتباطات مالية للحد من مخاطر التغير عندما يترأى لإدارة الشركة اهميتها (إيضاح ١١).

مخاطر السيولة

تقوم الإدارة بمراقبة مخاطر السيولة بصفة دورية للتمويلات المتاحة والالتزامات الحالية والمستقبلية. كما تراقب الشركة التدفقات النقدية الفعلية وموائمة استحقاقات الموجودات المالية مع المطلوبات المالية. لا ترى الشركة انها عرضة لمخاطر جوهرية متعلقة بالسيولة.

٢٣ - القيمة العادلة

ان القيمة العادلة للموجودات والمطلوبات المالية الموحدة للشركة، لا تختلف جوهرياً عن المبالغ المسجلة بالدفاتر. ترى الإدارة انها لا تتعرض لأي مخاطر هامة كما هو موضح أعلاه.

أقرت الجمعية العامة العادية للشركة والمنعقدة بتاريخ ٢٣ ربيع الأول ١٤٢٩هـ (الموافق ٣٠ مارس ٢٠٠٨) باعتماد توصية مجلس إدارة الشركة بتوزيع أرباح نقدية عن السنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٧، بواقع نصف ريال سعودي عن كل سهم قائم.

٢١ - ربحية السهم

تم احتساب ربح السهم من العمليات التشغيلية و ربح السهم من الربح الصافي للسنة بتقسيم الربح من العمليات التشغيلية والربح الصافي للسنة على المتوسط المرجح لعدد الأسهم والبالغة ٥٢٣ مليون سهم كما في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨. تم إعادة احتساب ربح السهم من العمليات التشغيلية والربح الصافي لسنة ٢٠٠٧ وذلك لإظهار أثر الزيادة في رأس المال التي تمت خلال سنة ٢٠٠٨ بأثر رجعي.

٢٢ - إدارة المخاطر

الأدوات المالية

تتكون الموجودات المالية للشركة من النقدية وشبه النقدية، استثمارات قصيرة الأجل، ذمم مدينة، مطلوب من طرف ذي علاقة، وموجودات أخرى، أما المطلوبات المالية للشركة فتتكون من قروض قصيرة وطويلة الأجل، ذمم دائنة، مطلوب الى أطراف ذات علاقة، مخصص مكافأة نهاية الخدمة ومطلوبات أخرى. تم عرض السياسات المحاسبية والمطلوبات في الايضاح رقم ٢.

مخاطر الائتمان

تتكون الموجودات المالية التي من المحتمل ان تتعرض الى مخاطر الائتمان، بصورة أساسية، من النقدية وشبه النقدية و استثمارات قصيرة الأجل وذمم مدينة والموجودات الأخرى. يتم ايداع النقدية وشبه النقدية ببنوك ذات القدرات الائتمانية العالية، وبالتالي يكون

إيضاحات حول القوائم المالية الموحدة للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨

٢٤ - الارتباطات الرأسمالية والالتزامات المحتملة

على الشركة ارتباطات رأسمالية ناتجة عن عقود توريد ممتلكات ومعدات لم يتم تنفيذها حتى تاريخ قائمة المركز المالي الموحدة بلغت ٢,٢٢ مليار ريال سعودي كما في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨ (٢٠٠٧ : ٢,٦٥ مليار ريال سعودي).

قامت الشركة وشركتها التابعة، شركة بيانات الأولى لخدمات الشبكات بالدخول في مشروع شراكة استراتيجي («مشروع الشبكة السعودية للألياف الضوئية») مع شركة محلية بتكلفة إجمالية قدرها ١ مليار ريال سعودي لبناء وإقامة وتشغيل شبكة الألياف ضوئية بمدى ١٢,٦٠٠ كيلومتر لربط جميع أنحاء المملكة العربية السعودية بـ ٧ شبكات قطرية. تمتلك الشركة وشركتها التابعة ٦٧٪ من إجمالي قيمة المشروع.

وقد دخلت الشركة وشركتها التابعة سابقة الذكر في هذا المشروع بهدف تدعيم واستكمال شبكة الهاتف المتنقل عن طريق الحصول على خدمات تكنولوجية عالية التقنية. تم الانتهاء من الشبكة الأولى والثانية والسابعة في شهر يونيو ويوليو وديسمبر ٢٠٠٧، على التوالي. تم الانتهاء من الشبكة الرابعة والخامسة والسادسة خلال ٢٠٠٨ بينما يتوقع الانتهاء من الشبكة الثالثة والبالغة كلفتها ٢٣٤ مليون ريال سعودي تقريبا خلال الربع الأول من عام ٢٠٠٩.

يوجد على الشركة وشركاتها التابعة التزامات محتملة على شكل خطابات ضمان بمبلغ ٨٧ مليون ريال سعودي كما في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨ (٢٠٠٧ : لا شيء).

٢٥ - المعلومات القطاعية

تري إدارة الشركة عدم ضرورة الإفصاح عن المعلومات القطاعية التشغيلية للشركة ولشركاتها التابعة نظراً لأن الشركة لها قطاع تشغيلي رئيسي واحد وتمارس نشاطها بشكل رئيسي في المملكة العربية السعودية.

٢٦ - أحداث لاحقة

أوصى مجلس إدارة الشركة في اجتماعه المنعقد بتاريخ ٢٢ محرم ١٤٣٠ (الموافق ١٩ يناير ٢٠٠٩) بتوزيع ارباح نقدية مقدارها ٥٢٥ مليون ريال سعودي بواقع ٠,٧٥ ريال سعودي عن كل سهم قائم وذلك عن السنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٠٨.

٢٧ - أرقام المقارنة

تم إعادة تبويب بعض أرقام سنة المقارنة لتتفق مع عرض أرقام السنة الحالية.